



**ХИМИЧЕСКИЕ ИСТОЧНИКИ
ТОКА**

**9
СТР.**

Теплая зима посадила аккумуляторы



ВИЗ

**11
СТР.**

Обретение формы



ФИНАНСЫ

**19
СТР.**

ЦБ поддержал кредиты ставкой

Энергия ЛЮДЯМ

№ 5 (102) 2020

ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ

ПЛАН С СЕМИЛЕТНЕЙ ВЫДЕРЖКОЙ



Фото: www.minenergo.gov.ru

Новая энергетическая стратегия России на ближайшие 15 лет одобрена правительством. Работа над документом разрабатывалась начиная с 2013 года, но вплоть до 2020-го так и не была окончательно согласована и утверждена, поскольку в этот период происходили кардинальные изменения как общеэкономической ситуации, так и состояния мировых энергетических рынков. В стратегии закреплена ряд направлений совершенствования государственного регулирования в отраслях ТЭК. В частности, предусматривается законодательное закрепление долгосрочного тарифообразования (не менее пяти лет) и стабильность фискальной нагрузки, либерализация оптовых цен на газ, внедрение эталонных методов (бенчмаркинга) при регулировании тарифов в инфраструктурных отраслях.

Продолжение на стр. 2



Фото: www.minenergo.gov.ru

В УСЛОВИЯХ ТУРБУЛЕНТНОСТИ

Российский топливно-энергетический комплекс ожидают непростые времена. Однако меры господдержки, считают эксперты, могут сгладить существенное ухудшение ситуации в отрасли. Помощник главы администрации президента РФ Кирилл Молодцов считает, что для поддержки энергетической отрасли нужно задействовать меры поддержки, которые будут фиксироваться на определенных рисках.

стр. 4



Фото: www.gazprom-neft.ru

ТРУДОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Мировой рынок труда продолжает меняться на фоне глобального тренда развития технологий. Активно цифровизируется и сфера энергетики, в результате чего к 2030 году количество рабочих мест в энергетике и добывающих отраслях может сократиться почти на треть.

стр. 7

ПЛАН С СЕМИЛЕТНЕЙ ВЫДЕРЖКОЙ

Новая энергетическая стратегия России на ближайшие 15 лет одобрена правительством. Работа над ней велась семь лет.

«Энергетическая стратегия России, согласно установленному порядку, должна обновляться каждые пять лет. Однако предыдущий вариант энергетической стратегии (до 2030 года) был утвержден еще в 2009 году. Стратегия до 2035-го разрабатывалась начиная с 2013 года, но вплоть до 2020-го так и не была окончательно согласована и утверждена, поскольку в этот период происходили кардинальные изменения как общеэкономической ситуации, так и состояния мировых энергетических рынков», — рассказал нашему изданию Борис Файн, директор Центра экономических исследований инфраструктурных отраслей Института экономики естественных монополий РАНХиГС.

Председатель наблюдательного совета Ассоциации НП «Сообщество потребителей энергии» Александр Старченко в своем отчете об итогах 2019 года в отрасли обозначил ряд проблем по видению оптовых энергопотребителей, которые нуждаются в скорейшем решении. В первую очередь эксперт отметил необходимость самого документа,

ведь его отсутствие означает, что «никому не известно, какая энергетика строится и какой она должна быть. Поэтому запускается программа модернизации ТЭС, которая на практике никакой модернизации не предусматривает — просто продлевается ресурс паросилового блока, в основном за счет неглубоких капитальных ремонтов». Одной из ключевых проблем отрасли Александр Старченко назвал заметное подорожание электроэнергии для промышленности в виду нерешенности проблемы «перекрестки» и субсидирования оптовым рынком развития различных видов генерации (ДПМ ТЭС и АЭС, а также ДПМ ВИЭ). По данным эксперта, электроэнергия для промышленных потребителей в 2019 году в России стала обходиться дороже, чем для похожих производств в США и ряде стран Евросоюза (в России — 7,13 цента США/кВт·ч, США — 6,83 цента США).

В то время, когда зарубежные энергосистемы стремительно трансформируются (происходит замена их технологической основы, стремительно развиваются



Фото: www.rus-petroleum.ru

Над созданием Энергетической стратегии страны работали депутаты Госдумы, представители федеральных и региональных органов власти, энергетических компаний, научных и образовательных учреждений, общественных организаций

новые сервисы и целые рынки, появляются системы хранения, микросети, развиваются проекты Demand Response), в России в отсутствие стратегии, по мнению Александра Старченко, большинство принимаемых решений приводило не к развитию отрасли, а к «окукливанию» и углублению технологической отсталости.

Одобренный правительством проект энергетической стратегии России до 2035 года предусматривает два сценарных варианта развития российской энергетики — «верхний» и «нижний», определяющие диапазон показателей развития отраслей топливно-энергетического комплекса и параметров топливно-энергетического баланса.

Однако основной задачей Энергостратегии является не столько прогноз количественных показателей (который, учитывая долгосрочность планирования, возможен лишь с определенной точностью), сколько установление приоритетов государственной политики и целевых ориентиров, обеспечивающих устойчивое развитие топливно-энергетического комплекса и его вклад в социально-экономическое развитие страны вне зависимости от внешних условий, считает Борис Файн, директор Центра экономических исследований инфраструктурных отраслей Института экономики естественных монополий РАНХиГС.

Светлана ПОПОВА

МНЕНИЕ

ЕКАТЕРИНА КОСАРЕВА

управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult

— Одно из отличий данного документа от предшественников — в том, что в нем впервые обозначена вероятность негативного, или стресс-сценария. Плана действий как такового нет, но предусмотрен пересмотр и корректировка программы. Стресс-сценарий может возникнуть из-за непредсказуемых событий или изменения вектора поведения других стран на внешних рынках.

ДВИГАТЬСЯ В НЕСКОЛЬКО НАПРАВЛЕНИЙ

В стратегии закреплена ряд направлений совершенствования государственного регулирования в отраслях ТЭК. В частности, предусматриваются законодательное закрепление долгосрочного тарифообразования (не менее пяти лет) и стабильность фискальной нагрузки, либерализация оптовых цен на газ, внедрение эталонных методов (бенчмаркинга) при регулировании тарифов в инфраструктурных отраслях.

Валерия Минчичова, кандидат экономических наук, доцент департамента мировой экономики и мировых финансов Финансового университета при Правительстве РФ, отмечает, что новая Энергетическая стратегия учитывает несколько важных событий последних пяти лет. Во-первых, это утверждение Указа Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» (создание нацпроектов по трем основным направлениям: человеческий капитал, комфортная среда для жизни, экономический рост). Во-вторых, переориентация мировой экономики на совершение четвертой промышленной революции и перехода к «индустрии 4.0» с главным фокусом на автоматизацию, цифровизацию. Кроме того, эксперт отмечает и серьезное внимание мирового сообщества к вопросам экологии и социальной ответственности государства и бизнеса, а также распространению пандемии COVID-19 и связанного с ней спада промышленного

производства и, как следствие, падения спроса на энергоносители. По сути, указ президента о нацпроектах учитывает три последние тенденции, укоренившиеся в мировом сообществе.

Дополнительно учтены и тенденции энергетического перехода ЕС — «Зеленый пакт Европы», в результате которого ЕС должен в течение 20 лет перейти к гораздо меньшей зависимости от невозобновляемых энергоресурсов, как отмечает Валерия Минчичова. Однако этот факт учтен в меньшей степени, так как стоимость «Зеленого пакта» многократно превышает, например, стоимость традиционного экспорта нефти, газа и угля из основных стран-поставщиков ЕС. А Россия в этом списке значится на первом месте по каждому из ресурсов (29,8% нефти, 40,1% газа, 42,3% твердого топлива, прежде всего угля, в импорте ЕС приходится на Россию).

Эксперт добавляет, что в связи с этими четырьмя изменениями ЭС-2035 включила новые пункты. В первую очередь, сменяется налогообложение в сфере энергетики: в 2019 году реализован пилот перехода от НДС к НДД, допускается «введение новых углеродных налогов», трансформация налогообложения от оборотных налогов к финансовому результату продолжается. Кроме того, Валерия Минчичова отмечает, что

конечной системы налогообложения не объявлено, это будет сочетание разных механизмов. А также в стратегии определен комплекс мер по развитию человеческого капитала в топливно-энергетическом комплексе России, например применение апробированных технологий удержания лучших кадров в отрасли, обеспечение мобильности кадровых ресурсов, внедрение профстандартов, молодежных объединений и другие. Эксперт отмечает также, что добавлен подраздел «Экологическая политика в энергетике», дополнен раздел «Охрана окружающей среды и противодействие изменениям климата», например соответствие энергетических отраслей требованиям Парижской и Стокгольмской конвенций, открытость экологической информации и взаимодействие с экологическими организациями, внедрение технологий «чистого угля». В новой стратегии понижены показатели внутреннего потребления энергии и ее источников из-за кризисных явлений, а также понижены прогнозные значения показателей спроса на энергоресурсы в мировой экономике.

«Также в ЭС-2035 конкретизированы некоторые задачи ЭС-2030, например добавлены положения о развитии внутренней энергетической инфраструктуры, о повышении доступности и качества энергетических товаров

и услуг, о внедрении принципов устойчивого развития в управлении энергетическими компаниями. Но ЭС-2035 — это не закон, а рекомендательный документ. Законом может стать Энергетический кодекс России», — добавляет Валерия Минчичова.

В Энергетической стратегии России до 2035 года появляются еще пункты, отличные от предыдущих стратегий. «Например, рынок сжиженного природного газа впервые обозначился как полноправный сектор среди прочих энергоресурсов — например, создание СПГ-кластеров на полуостровах Ямал и Гыдан. Ранее СПГ упоминался только в качестве одного из пунктов возможной диверсификации экспорта», — добавляет Екатерина Косарева, управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult.

Кроме того, эксперт отмечает, что в стратегии до 2030 года, одобренной еще в 2009 году, необходимость и процессы цифровизации энергетического сектора были прописаны слабо, на уровне «необходимо создать». К 2035 году интеллектуальными системами учета электроэнергии оснастят 100% электросетей. Также повсеместно внедрят систему «Энерджинет» — интеллектуальную систему дистанционного управления электросетями.

Светлана ПОПОВА

100%

электросетей России будут оснащены интеллектуальными системами учета электроэнергии к 2035 году

СИСТЕМНЫХ ПОДДЕРЖАТ

Правительство РФ поддержит системообразующие предприятия, пострадавшие от последствий коронавируса, субсидиями и госгарантиями. Предприятия энергетики, долги которых значительно увеличились в последние месяцы, также могут рассчитывать на помощь, хотя, по мнению экспертов, отрасль пострадала в меньшей степени.

Правительство РФ утвердило меры поддержки системообразующих предприятий, пострадавших от последствий коронавируса. По данным на 10 мая, системно значимой была признана 1151 компания. Каждая из них может претендовать на кредит по льготной ставке. Единого списка компаний больше нет: каждое министерство составляет свой собственный перечень. Особо пострадавшим предприятиям будет обеспечена дополнительная помощь, в том числе субсидии на возмещение

затрат, отсрочка уплаты налогов и авансовых платежей по ним, а также госгарантии, необходимые для реструктуризации существующих или выдачи новых кредитов и облигационных займов.

Для получения помощи организации должны пройти стресс-тестирование. Заявки тех из них, кто по результатам теста оказался в зоне риска, должны быть верифицированы и рассмотрены на заседаниях Межведомственной комиссии и Правительственной комиссии по повышению устойчи-

вости развития российской экономики.

По оценкам первого вице-премьера Андрея Белоусова, который в момент принятия постановления исполнял обязанности премьер-министра, общий долг крупных компаний, который необходимо реструктурировать, составляет почти 200 млрд рублей.

Основными рисками энергокомпаний в условиях эпидемии можно считать рост неплатежей потребителей и общее снижение энергопотребления, отмечает Алексей Калачев, аналитик ГК «Финам». «Неплатежи потребителей могут потянуть за собой неплатежи дальше по производственной цепочке: от сбытов к распределителям, от них к генерации и далее к поставщикам топливных ресурсов. Вследствие этого энергокомпаниям, возможно, придется прибегать к дополнительным займам для пополнения оборотных средств», — отмечает эксперт.

С ним согласен Дмитрий Кумановский, начальник аналитического отдела ЗАО «Инвестиционная компания „Ленмонтажстрой“». «Из-за ухудшения платежной дисциплины, пока пункты приема платежей у населения были закрыты, а также ограничений на работу бизнеса энергокомпании могут столкнуться с дефицитом оборот-

ных средств, из-за чего придется наращивать заемное финансирование в банках», — говорит он.

В конце апреля министр энергетики Александр Новак сообщил, что уровень оплаты электроэнергетики с начала апреля составляет 88%, теплоэнергетики — 80%. Основное снижение приходится на предприятия ЖКХ, где уровень оплаты падает до 63% от уровня аналогичного периода прошлого года. Министр обращал внимание, что столкнувшись с проблемой кассового разрыва ввиду неплатежей энергокомпаний смогут получить компенсацию процентных ставок по кредитам. «Правительством подготовлена необходимая нормативная база, позволяющая обеспечить отраслевым предприятиям компенсацию процентной ставки по кредитам под гарантии ВЭБ на покрытие кассового разрыва», — отмечал Александр Новак.

Среди других серьезных рисков Дмитрий Кумановский также называет разрыв деловых связей с зарубежными поставщиками оборудования, что может привести к срывам поставок оборудования и продлению сроков плановых сезонных работ из-за недостатка запасных частей и специалистов.

Любовь Викторова

УРОВЕНЬ ОПЛАТЫ В СЕКТОРАХ ЭНЕРГЕТИКИ (С НАЧАЛА АПРЕЛЯ 2020 ГОДА), %



Источник: Министерство энергетики РФ

СОХРАНЯЯ УСТОЙЧИВОСТЬ

Электроэнергетика, по мнению экспертов, имеет значительный запас прочности и кризисные явления отразятся на ней в меньшей степени, чем на многих других секторах экономики.

По мнению аналитика ГК «Финам» Алексея Калачева, сегодня электроэнергетика не выглядит наиболее пострадавшей от коронавируса отраслью. Прошлый год крупнейшие энергокомпании завершили с хорошим финансовым результатом, отмечает он, а крупные эмитенты отрасли по итогам финансового года вышли в лидеры фондового рынка по дивидендной доходности акций. «Хотя большинство из предприятий отрасли можно отнести к системообразующим, не думаю, что многим из них понадобится дополнительная государственная помощь. Отчетность за первый квартал еще не публиковалась, а без нее пока трудно сделать вывод о назревании финансовых проблем в отрасли», — добавляет Алексей Калачев.

По оценкам первого вице-президента Росбанка Ольги Якимовой, на сегодняшний день реструктуризация займов сектору не требуется. «При возобновлении производства возобновятся платежи, и обслуживание долговых обязательств вернется на докризисные рельсы», — отмечает она.

Прежде всего, в список смогут попасть энергосбытовые компании и энергетические распределительные сетевые компании, которые транзитом собирают деньги

с населения и бизнеса для оплаты услуг энергогенерирующих компаний и у которых большие коллективы контролеров, ремонтных бригад, считает Дмитрий Кумановский, начальник аналитического отдела ЗАО «Инвестиционная компания „Ленмонтажстрой“». По его мнению, таких предприятий может быть около десятка в каждом регионе, в зависимости от развития и принадлежности электросетевого хозяйства.

Александр Осин, аналитик управления торговых операций на российском фондовом рынке «Фридом Финанс», полагает, что в список в первую очередь должны быть включены компании с высоким долгом. Он добавляет, что пока закрепованность крупных торгуемых сетевых и генерирующих компаний, в среднем, для подавляющего большинства таких компаний находится на низком уровне. «Соотношение чистого долга к EBITDA для „сетевиков“ и „генерации“ составляет, по итогам последнего отчетного полугодия, 1,5x и 1x соответственно. Для сравнения, средний показатель для компаний индекса Мосбиржи в данном случае равен 0,5x, высоким для оценок, практически однозначно требующим снижения на рынке признается

уровень чистого долга к EBITDA в 4x», — говорит Александр Осин.

По данным прошлого года, основная часть кредитов и займов в электроэнергетике приходится на сетевое хозяйство, что неудивительно, учитывая масштабы этого хозяйства, отмечает Алексей Калачев. «Более 80% долговой нагрузки в отрасли приходится на долгосрочные обязательства, причем основная их часть формируется не банковскими кредитами, а облигационными займами. Поэтому крупнейшие отраслевые эмитенты вряд ли будут нуждаться в масштабной реструктуризации долга», — считает эксперт. Финансовые проблемы больше присущи энергоснабжающим организациям внизу цепочки — в звене между потребителями и распределительными сетями, добавляет он. Вот им как раз и может понадобиться либо финансовая помощь, либо реструктуризация, либо консолидация с крупными сетевыми структурами.

За некоторым исключением, уровень долга энергетических компаний — умеренный, в основном по причине целевого характера платежей в тарифах, при котором инвестиционная программа оплачивается потребителями, отмечает Дмитрий Кумановский. «Реформа началась в 2007 году, и пик задолженности был пройден в 2014–2018 годах. С начала 2020 года по причине официального решения не начислять пени по просроченным платежам населению и дефицита средств у бизнеса задолженность энергокомпаний увеличилась на 10%, но не за счет публичного долга (облигаций), так как активы на бирже подешевели с марта 2020 года, а за счет займов в банках. Обычно око-

ло 15–20% заемных средств — это публичный долг, облигации», — говорит Кумановский.

Проблема в том, что энергокомпании быстро набирают долг в периоды кризиса, добавляет Александр Осин. «Например, у ФСК ЕЭС и „Россетей“ соотношение чистого долга к EBITDA в 2008 году выросло до 1,8x против 1,2x годом ранее. В 2014 году этот показатель увеличился до 2,11x против 1,42x и 2x соответственно в 2012 и 2013 годах. Однако для отдельных компаний, таких как „РусГидро“ и „Кубаньэнерго“, с чистым долгом к EBITDA, составляющим 3x и 3,9x, проблема долговой нагрузки уже актуальна и требует внимания регуляторов. В противном случае им придется сравнительно жестко сокращать инвестпрограммы», — говорит он.

Поэтому, вне зависимости от процесса формирования списка системообразующих, необходимо развить меры по поддержке спроса и снижению общеэкономических рисков — это базовое условие для формирования потока инвестиций в отрасль, делает вывод Александр Осин. Исходя из практики антикризисных мер, учитывая средний прогноз снижения ВВП РФ в 2020 году в 5%, этот пакет должен составлять не менее 5% ВВП в целом, считает он. Кроме того, исходя из ситуации в банковской сфере, в антикризисный пакет должны быть включены меры по докапитализации банков и помощи заемщикам. Их объем, исходя из опыта кредитного шока 2008 года, должен составлять на начальном этапе еще порядка 3–5% ВВП, добавляет Осин.

Любовь Викторова

МНЕНИЕ

ДМИТРИЙ КУМАНОВСКИЙ
начальник аналитического отдела ЗАО «Инвестиционная компания „Ленмонтажстрой“»

— Все компании, относящиеся к инфраструктуре, должны иметь приоритетный доступ к государственной помощи, так как их временные трудности могут привести к большим проблемам на региональном уровне в части энерго- и теплоснабжения, к росту безработицы и потере региональных налогов.

В УСЛОВИЯХ ТУРБУЛЕНТНОСТИ

Российский топливно-энергетический комплекс ожидают непростые времена. Однако меры господдержки, считают эксперты, могут сгладить существенное ухудшение ситуации в отрасли

МНЕНИЕ

КИРИЛЛ МОЛОДЦОВ

помощник главы Администрации Президента РФ

— Наиболее актуальная общая задача отрасли, в которой работают более миллиона человек, — сохранение кадров. Все ситуации, связанные с сокращением или потерей рабочих мест, будут мониториться, — правда, компании подтверждают, что прямых рисков нет. На мой взгляд, скорее произойдет перепрофилирование некоторых специалистов.

Пандемия коронавируса, снижение потребление энергоресурсов и нефтепродуктов внесли существенные коррективы в деятельность российских компаний ТЭК. Многим из них пришлось пересмотреть прежние планы, направленные на собственное развитие, и в срочном порядке внедрить меры защиты от кризиса. При этом игроки рынка надеются, что и государство поддержит их в сложное время и самых негативных последствий влияния внешних факторов можно будет избежать.

Какого-либо радужного восприятия текущей ситуации в ТЭК нет и у федеральных чиновников. Тем не менее, они полагают, что явного кризиса в отрасли не будет. Такие выводы можно сделать по итогам онлайн-конференции «Турбулентность ТЭК: точки роста в новой реальности», прошедшей в рамках подготовки к Тюменскому нефтегазовому форуму. Участники мероприятия считают, что большинство организаций смогут адаптироваться к работе в новых условиях и быть эффективными.

НА ОСОБОМ КОНТРОЛЕ

Помощник главы Администрации Президента РФ Кирилл Молодцов, выступая на онлайн-конференции, напомнил, что топливно-энергетический комплекс не попал в список отраслей, наиболее пострадавших от распространения коронавирусной инфекции (постановление Правительства РФ № 434). Тем не менее, добавил он, все предприятия ТЭК, особенно системообразующие, на особом контроле президента и правительства. «Мы понимаем, что у представителей отрасли есть множество вопросов. Их необходимо решать. Задействовать какие-то меры поддержки, которые будут фиксироваться на определенных рисках», — заметил господин Молодцов.

Начальник отдела департамента станкостроения и инвестиционного машиностроения Минпромторга РФ Алексей Дубинин сделал прогноз, что в этом и следующем году произойдет снижение объемов производства продукции, применяемой в ТЭК. «Мы надеемся, что оно будет не сильно значительным. Все будет зависеть от того, как быстро страна сможет выйти из кризиса. Наше ведомство уже скорректировало свой список системообразующих предприятий, которым может понадобиться поддержка. Также

мы регулярно проводим стресстестирование компаний. В целом, благодаря принятому ранее курсу на импортозамещение, энергетика и нефтегазовый сектор в меньшей степени зависят от необходимости приобретения импортных материалов и комплектующих, что актуально при росте курса иностранных валют», — делает выводы чиновник.

Участники онлайн-мероприятия также отметили, что непосредственно компании энергетического сектора в меньшей степени должны пострадать от сложившейся ситуации в стране. В период карантинных мер они зафиксировали снижение объемов потребления энергоресурсов, но оно должно в ближайшее время выровняться. Руководитель Центра компетенций технологического развития ТЭК Минэнерго России Олег Жданев, модерировав конференцию, сделал предположение, что наибольшую уязвимость для энергетического сектора представляют неплатежи потребителей, которые, скорее всего, будут расти. У нефтедобывающих компаний — свои проблемы. С учетом принятого политического решения о снижении добычи нефти им придется замораживать некоторые месторождения «черного золота». От данных действий в большей сте-

пени могут пострадать не столько сами нефтяные холдинги, сколько обслуживающие данные объекты сторонние организации.

Директор департамента добычи и транспортировки нефти и газа Минэнерго России Александр Гладков сообщил, что ведомство готово подставить плечо нефтесервисным организациям, заказав им работы по анализу месторождений, которые потом будут интересны крупному нефтебизнесу. Кроме того, если в это направление привлечь деньги банков и государства, то будет создан дополнительный запас



Фото: www.center-esipova.ru

Помощник главы Администрации Президента РФ Кирилл Молодцов считает, что для поддержки энергетической отрасли нужно задействовать меры поддержки, которые будут фиксироваться на определенных рисках

прочности к периоду выхода из сложившегося кризиса.

По мнению генерального директора ФБУ «Государственная комиссия по запасам полезных ископаемых» Игоря Шпурова, при сокращении добычи нефти, которое будет обязательно происходить в ближайшее время, необходимо учитывать особенности замораживаемых скважин. Консервация некоторых из них потребует серьезных затрат. «Данные вынужденные операции необходимо проводить с мини-

накопитель будет играть немаловажную роль. Неслучайно глобальные нефтегазовые компании устремились на этот рынок и пытаются разрабатывать технологии по производству и хранению водорода», — отметил он.

В целом, добавил Олег Дубнов, в настоящее время в Сколково реализуются около 200 высокотехнологичных проектов в области ТЭК. Они имеют разную степень готовности. По его мнению, в ближайшее время на рынке будут востребованы проекты автомати-

« Топливо-энергетический комплекс не попал в список отраслей, наиболее пострадавших от распространения коронавирусной инфекции (постановление Правительства РФ). Тем не менее все предприятия ТЭК, особенно системообразующие, — на особом контроле президента и правительства »

мальными потерями и минимальными затратами. Я предпочитаю придерживаться мысли, что любой кризис открывает окно новых возможностей. Вызовы времени заставляют совершать технологическую революцию, в том числе и в ТЭК», — подчеркивает он.

КУРС НА НОВАЦИИ

О необходимости более активного внедрения в отрасль новых технологий говорят и другие эксперты. По их мнению, пандемия коронавируса и другие факторы должны способствовать переходу энергетического сектора на новый уровень развития. В том числе серьезное внимание должно уделяться возобновляемым источникам генерации.

По словам вице-президента Фонда «Сколково» Олега Дубнова, в частности, в настоящее время водород рассматривается в контексте не только транспорта, как было прежде, но и большой энергетики. «Это решение для сглаживания пиков и более комфортной работы ВИЭ, которым нужны накопители. Водород как

заций технологических процессов, повышения скорости добычи ресурсов и их качества. Правда, инвесторов будут интересовать продукты с наиболее коротким сроком окупаемости.

Управляющий директор BCG Владимир Рогов делает выводы, что пандемия коронавируса, принятые ограничительные меры деятельности «очной» работы многих организаций затронут и ТЭК. Точнее, их офисные структуры. «Удаленный формат деятельности отчасти так и может сохраниться. Многие из людей могут так и не вернуться в офис. Этот кризис в какой-то степени ускорил те процессы, которые связаны с переходом на потребности нового поколения, цифровизацию, искусственный интеллект. В том числе будет расти количество удаленных объектов ТЭК, не требующих присутствия людей, а также оптимизироваться режим работы многодневных вахт», — считает эксперт.

Артем АЛДАНОВ

МНЕНИЕ

АЛЕКСАНДР ГЛАДКОВ

директор департамента добычи и транспортировки нефти и газа Минэнерго России

— В целом, на мой взгляд, текущая ситуация не должна повлиять на основные параметры принятой Энергостратегии до 2035 года. В данную долгосрочную программу мы изначально закладывали отклонения от принятых параметров на уровне от 7% до 10%. По нашим прогнозам, стоимость нефти в этом году будет выше \$30. В какой-то степени мы в заданную программу укладываемся.

СПАСАТЕЛЬНЫЙ КРУГ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННИКА

Пандемия и ее последствия в виде приостановки деятельности огромного количества предприятий, карантин, самоизоляция и замедление деловой и индустриальной активности привели к снижению спроса на электроэнергию. На этом фоне «Сообщество потребителей энергии» предлагает сократить платежи потребителей за мощность.

«К снижению спроса в России готовились: аномально теплая зима, традиционные неплатежи, замедление экономического роста согласно циклическим изменениям в этой сфере. Но не к такому. Например, в апреле спрос на электроэнергию упал больше всего в машиностроении (на 14,5%), в железнодорожном строительстве и услугах (на 6,5%), в металлургии (на 3,4%)», — рассказала Валерия Минчичова, доцент департамента мировой экономики и мировых финансов Финансового университета при Правительстве РФ.

По информации директора Центра методологии и судебной экономической экспертизы Ольги Темной, основанной на данных СО ЕЭС, в мае 2020 года максимальное потребление мощности в Российской Федерации сократилось на 4,4% по сравнению с ана-

логичным периодом предыдущего года.

В том, что пандемия окажет серьезное влияние на экономический рост, эксперты не сомневаются. Прогнозы формируются вокруг глубины и продолжительности последствий. По оценкам Валерии Минчичовой, влияние пандемии и карантина на энергопотребление может протекать по нескольким сценариям. Оптимистичному, когда влияние пандемии скажется на производстве и потреблении только во втором квартале, то есть до максимального перезапуска промышленных предприятий и сферы услуг. Базисному, когда влияние пандемии скажется на втором-третьем квартале 2020 года до перехода к фазе восстановления после пандемии и противодействия возможной второй волне пандемии и других сезонных заболеваний в сентя-

бре — ноябре. Пессимистичному, когда влияние пандемии скажется до весны 2021 года в случае второй волны заболеваний осенью и невозможности предприятий восстановить свою активность до докризисного уровня.

На фоне сложившихся обстоятельств «Сообщество потребителей энергии» обращает внимание на тот факт, что электростанции продолжают получать повышенные платежи за мощность от потребителей оптового энергорынка. «Действительно, существующая конструкция оптового рынка, гарантируя владельцам электростанций оплату мощности, в том числе в рамках договоров поставки мощности (ДПМ) по вновь вводимым генерирующим объектам, обеспечивает стимулы по привлечению широкомасштабных инвестиций в отрасль, однако основные риски, в том числе связанные с невостребованностью мощностей, возлагаются на потребителя», — отмечает директор Центра экономических исследований Института экономики естественных монополий РАНХиГС Борис Файн.

Как подсчитали в Ассоциации, потребность в пиковой мощности электростанций в России резко упала — в 2,5–4 раза ниже, чем потребление электроэнергии. Утренние и вечерние пики потребления мощности в России существенно снизились, в результате чего загрузка электростанций в апреле, по данным Системного

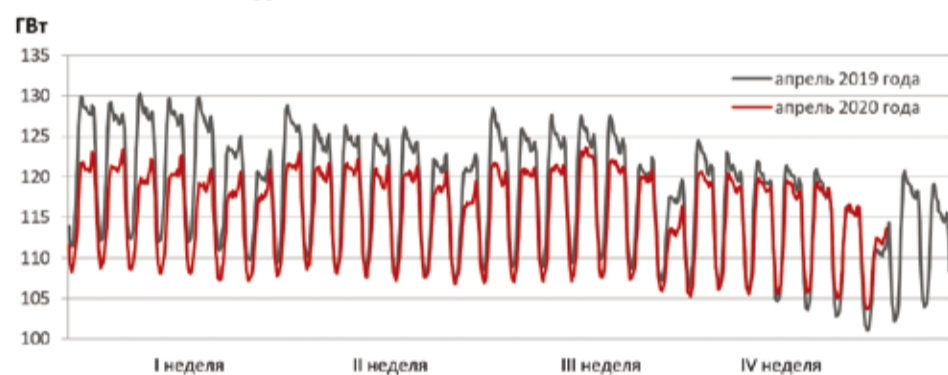
оператора единой энергосистемы, уменьшилась на 10–14 ГВт (в основном за счет падения спроса в Европейской части России и Урала) или на 8–12% от общего пикового объема. Электропотребление при этом снизилось не так сильно, на 3–6%, поскольку стало более равномерным в течение суток.

При этом в «Сообществе потребителей энергии» отмечают, что, поскольку платежи за мощность не зависят от уровня загрузки электростанций и не сокращаются при снижении потребления, цена мощности для предприятий и организаций может вырасти, особенно в Европейской части России — до 27–30% к уровню прошлого года. Кроме того, в Ассоциации считают, что потребители оптового энергорынка могут столкнуться с дополнительной нагрузкой к платежам в виде оплаты простаивающих электростанций в связи с невозможностью провести ремонт оборудования из-за импортозависимости.

«Ремонт задерживается из-за требований по карантину специалистов, прибывающих на объекты. Инженеры должны две недели ждать, пока смогут приступить к работе. Это касается, прежде всего, специалистов по ремонту импортного оборудования, прибывающих из-за рубежа. Комплектующие и запасные части задерживаются на тот же карантин на таможне. В результате ремонтный цикл многократно удлиняется», — пояснила Валерия Минчичова.

Светлана ПОПОВА

ПАДЕНИЕ ПОТРЕБЛЕНИЯ МОЩНОСТИ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ В ЕЭС РОССИИ В АПРЕЛЕ 2020 ГОДА



Источник: АО «СО ЕЭС»

ПРОСТОЙ ГРОЗИТ СРЫВОМ РЕМОНТНЫХ РАБОТ

Вынужденный простой энерго мощностей в связи с невозможностью выполнения ремонтов, по данным Ассоциации «Совет производителей энергии», грозит в 2020 году порядка 6 ГВт мощностей электростанций, таких как Южноуральская ГРЭС-2, Владимирская ТЭЦ-2 с установками Siemens, Ижевская ТЭЦ-1 с оборудованием фирмы Borsig и другие.

В Ассоциации подсчитали, что за последние годы потребители оптового энергорынка заплатили энергетикам более 2 трлн рублей на строительство и обновление генобъектов, при этом доля этих платежей достигла 33% в выручке генерирующих компаний, что существенно превышает целевой уровень инвестиций для отраслей экономики, определенный правительством России в размере 25%.

Таким образом, учитывая последствия пандемии для экономики страны и положение производственного сектора, в Ассоциации предлагают привести платежи за мощность в соответствие с реальным потреблением и уменьшить платежи на строительство и обновление электростанций. Екатерина Косарева, управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult, добавляет, что компенсацию перекрестного субсидирования на время или постоянно может взять на себя федеральный бюджет.

«Существенное снижение цены на электроэнергию для промышленных потребителей возможно только путем снижения перекрестного субсидирования в тарифах на передачу электроэнергии, что приведет к росту тарифов для населения, и/или отмены платы по ДПМ ТЭС и в меньшей степени

по ДПМ ВИЭ», — считает Ольга Темная, директор Центра методологии и судебной экономической экспертизы. По мнению эксперта, существенность снижения цены для промышленных потребителей за счет снижения перекрестного субсидирования в тарифе на передачу электроэнергии будет специфична для каждого региона. А что касается ДПМ ТЭС и ВИЭ, то, по расчетам Ольги Темной, в 2019 году эти надбавки в среднем по России удорожали цену 1 кВт·ч (с учетом платы за мощность) на 51 копейку (по различным регионам среднее удорожание находилось в пределах от 27 до 95 копеек за 1 кВт·ч). Но Ольга Темная отмечает, что возможно сокращение платежей на инвестпрограммы только на основе правительственных решений. Это не может произойти в ближайшее время.

Согласен с такой точкой зрения и Борис Файн: «Сокращение платежей за электроэнергию для потребителей, в первую очередь промышленных предприятий, требует долгосрочных решений и вряд ли может быть реализовано в краткосрочной перспективе».

Тем более что и сектор энергетики испытывает последствия пандемии — в частности, резкий рост уровня неплатежей, связанный с введенными ограничениями, ухуд-

шением финансового состояния предприятий-потребителей, сокращением денежных доходов населения. «Также значимым фактором, повлиявшим на рост неплатежей, явилось введение моратория на начисление пеней за неоплату ЖКУ для населения и управляющих компаний», — отмечает Борис Файн. Эксперт сообщил, что, по данным Минэнерго, собираемость платежей в апреле 2020 года снизилась на 7% по электрической энергии и на 12% — по тепловой энергии по сравнению с уровнем прошлого года.

«Финансовые проблемы энергокомпаний, скорее всего, вы-

льются в рост тарифов, которые включают в 2021 году и вынужденные кредитные платежи энергокомпаний, и неполученную прибыль, и издержки модернизации, и компенсацию невыплаченных заработных плат. Вопрос остается в том, смогут ли обедневшие компании и жители платить за электроэнергию по таким тарифам?» — подытоживает Валерия Минчичова, доцент департамента мировой экономики и мировых финансов Финансового университета при Правительстве РФ.

Светлана ПОПОВА

ДОЛЯ ПЛАТЕЖЕЙ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПО ДПМ И ИНЫМ НАДБАВКАМ К ЦЕНЕ МОЩНОСТИ В ВЫРУЧКЕ ГЕНЕРИРУЮЩИХ КОМПАНИЙ В 2014–2020 ГОДАХ И ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО СНИЖЕНИЮ ПЛАТЕЖА



Источник: Ассоциация «Совет производителей энергии»

СЕЗОН ПОД УГРОЗОЙ

Коронавирус отразился на платежной дисциплине российских граждан. Объем дополнительной задолженности населения за услуги электро- и теплоснабжения в 2020 году может превысить 1 трлн рублей, подсчитала ассоциация «Совет производителей энергии». Однако эксперты рынка сомневаются, что долги достигнут столь высокого уровня, и надеются на помощь государства.

Негативные явления в экономике, связанные с распространением коронавирусной инфекции, и возникающие в связи с этим изменения в жизни и деятельности граждан и организаций в России повлекли ухудшение платежной дисциплины. По оценкам «Совета производителей энергии», объем дополнительной задолженности за электро- и теплоснабжение в 2020 году может превысить 1 трлн рублей. В будущих месяцах задолженность продолжит расти, считают в ассоциации.

«По экспертной оценке ассоциации, платежи за коммунальные услуги электроснабжения и теплоснабжения во втором квартале 2020 года могут снизиться до 20% от начислений, а в целом за 2020 год собираемость может снизиться до 50%. Величина „дополнительной“ дебиторской задолженности в 2020 году может составить, по самым скромным подсчетам, более 1 трлн рублей», — говорится в сообщении, которое распространила ассоциация.

В апреле средний чек за оплату жилищно-коммунальных услуг в России уменьшился в годовом выражении на 14%, при этом увеличились траты на газ и электроэнергию, сообщили «РИА Новости» со ссылкой на «ФК Открытие». В апреле 2020 года, по сравнению с мартом, снижение составило 10%.

На начало 2020 года общий объем задолженности в ЖКХ, по данным Росстата, составлял 1,3 трлн рублей. Основными неплательщиками являются управляющие компании и население, на долю которых приходится 810 млрд рублей, бюджетные организации (60 млрд рублей), организации ЖКХ (173 млрд рублей). При этом стоимость всей потребленной в 2019 году в России тепловой энергии составляла 1,3 трлн рублей.

В первую очередь уровень накопления задолженности будет зависеть от того, как быстро начнут восстанавливаться доходы граждан, отмечает Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК

«Финанс Менеджмент». «В целом платежная дисциплина населения в стране удовлетворительная, поэтому по мере восстановления доходов можно ожидать, что будет погашаться задолженность за коммунальные услуги и такой объем долга вряд ли образуется», — считает он.

«Это совершенно фантастический сценарий. Чтобы он реализовался, население России должно вообще не платить за коммунальные услуги в течение двух-трех месяцев. Тогда долг может вырасти на 1 трлн рублей и составить накопленные порядка 2,3 трлн рублей за этот год. Сейчас, по прошествии пика карантинных мер, мы понимаем, что население преимущественно платило и в апреле, и в мае. И у него нет весомых причин бойкотировать платежи в следующие месяцы», — говорит аналитик «Фридом Финанс» Валерий Емельянов.

Любовь ВИКТОРОВА

МНЕНИЕ

АЛЕКСАНДР РОГОВ

младший аналитик рейтингового агентства НКР

— Результатом снижения доходов значительной части российских домохозяйств из-за приостановки экономической деятельности может стать «откладывание на потом» отдельных категорий расходов. Так как начисление пени за неоплату коммунальных услуг приостановлено в России до 1 января 2021 года и долги по ЖКХ не портят кредитную историю физических лиц, вполне возможно, что отдельные домохозяйства в текущем году будут оплачивать «коммуналку» по остаточному принципу.

МОРАТОРИЮ — БЫТЬ

В апреле 2020 года правительство РФ ввело мораторий на отключение коммунальных услуг за долги и на штрафы за просрочку платежей ЖКХ до конца текущего года. «Совет производителей энергии» и Ассоциация гарантирующих поставщиков и энергосбытовых компаний считают, что отказ от взыскания штрафов с населения поставит под угрозу подготовку энергетики к осенне-зимнему сезону, увеличит и без того высокую дебиторскую задолженность, навредит экономике регионов и ряда отраслей промышленности. Свои опасения они высказали в совместном письме министру энергетики Александру Новаку.

Основная проблема для тепло- и энергоснабжающих организаций будет состоять в том, что у них сократится выручка при росте расходной части и, вероятно, также будут расти размеры собственного долга перед банками и контрагентами, считает аналитик «Фридом Финанс» Валерий Емельянов. «Государство, вероятнее всего, не допустит банкротства крупных игроков отрасли, но региональные поставщики могут быть вынуждены перейти на режим жесткой экономии. Для недобросовестных плательщиков последствия очевидны: отключение от услуг, судебные иски, взыскание долга вплоть до описи имущества. Для добросовестных тоже будут последствия — в виде падения качества коммунальных услуг (меньше тепла, больше аварий, износ коммуникаций)», — полагает он.

Александр Рогов, младший аналитик рейтингового агентства НКР, считает, что рост неплатежей в системе ЖКХ может привести к ухудшению взаиморасчетов между отдельными звеньями цепи и затруднить подготовку к отопительному сезону. Кроме того, в связи с потерей доходов возможно сокращение сотрудников предприятий ЖКХ, что в перспективе

может сказаться на качестве услуг, добавляет он. «Если неплатежи домохозяйств и юридических лиц не будут каким-то образом компенсированы, то есть будут „переложены“ на УК и ресурсоснабжающие организации, то последним для поддержания своей операционной деятельности придется наращивать свой финансовый долг и расходы на его обслуживание», — добавляет Рогов.

Однако введение моратория эксперты считают целесообразным. Применение различных репрессивных мер только усугубит ситуацию, накалит обстановку в обществе, приведет к росту социальной напряженности, отмечает Дмитрий Баранов. Наилучшим вариантом, по его мнению, будет проведение широкой информационной и образовательной кампании, рассказывающей о необходимости исправно оплачивать коммунальные услуги, гасить задолженность. Также имеет смысл рассмотреть возможность оказания помощи коммунальным организациям со стороны властей, считает эксперт. Речь может идти о прямом выделении средств на возвратной основе — в первую очередь на проведение ремонта объектов ЖКХ в летний период и подготовку к

осенне-зимнему сезону 2020/2021 года. Также помощь может заключаться в предоставлении различных льгот, отсрочке обязательных платежей, обеспечении гарантий.

Ассоциация «Совет производителей энергии» уже обратилась к заместителю председателя Правительства РФ Юрию Борисову с предложениями по мерам поддержки предприятий электро- и теплоснабжения и повышению платежной дисциплины. Для поддержки энергорынка эксперты предлагают, в частности, ввести адресные меры помощи для определенных категорий населения и перечислять субсидии на оплату коммуналки сразу на счета ресурсоснабжающих организаций, вести контроль за оплатой ресурсов бюджетными организациями, ввести дополнительные льготы для генерирующих и ресурсоснабжающих организаций на время освобождения населения от штрафов за просрочку оплаты жилищно-коммунальных услуг. Речь идет о льготном кредитовании для инвестиционных и ремонтных программ, субсидировании ставок, моратории на проверки и других послаблениях.

«В случае нереализации предложенных мер для предприятий

энергетики потребуются такие срочные решения, как отсрочка оплаты топлива (газ, уголь, мазут), мораторий на применение поставщиками топлива санкций, в том числе за недобор газа, и на введение поставщиками топлива ограничения режима потребления топлива, а также отсрочка уплаты налогов, отмена пеней и штрафов за неуплату или несвоевременную уплату налогов, снижение размера страховых взносов и предоставление отсрочки по их уплате», — добавляет ассоциация.

Государство, вероятнее всего, предоставит гарантии по новым кредитам для поставщиков тепла и энергии, смягчит условия по займам, предоставит косвенную поддержку в виде налоговых послаблений и снижения части регулирования, считает Александр Емельянов. «Не всем участникам рынка это поможет. Значительная часть отрасли нуждается в прямых инвестициях, в обновлении ключевой инфраструктуры, на что у них денег нет в силу низкой рентабельности их бизнеса. Без активного участия государства отрасль ЖКХ, особенно в регионах с континентальным климатом, развиваться не сможет», — добавляет он.

Любовь ВИКТОРОВА

КАК ИЗМЕНИЛИСЬ ТРАТЫ РОССИЯН НА УСЛУГИ ЖКХ В АПРЕЛЕ ПО СРАВНЕНИЮ С АПРЕЛЕМ 2019 ГОДА

услуга	+ (увеличение)	– (снижение)
средний чек за оплату жилищно-коммунальных услуг		14%
тепловодоснабжение		34%
квартплата		14%
газ	10%	
электроэнергия	1%	

Данные подсчитал банк «ФК Открытие» для «РИА Новости»

КАК ИЗМЕНИЛИСЬ ТРАТЫ РОССИЯН НА УСЛУГИ ЖКХ В АПРЕЛЕ ПО СРАВНЕНИЮ С МАРТОМ 2020

услуга	+ (увеличение)	– (снижение)
средний чек за оплату жилищно-коммунальных услуг		10%
тепловодоснабжение		19%
квартплата		4%
газ		11%
электроэнергия		5%

Данные подсчитал банк «ФК Открытие» для «РИА Новости»

ТРУДОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Мировой рынок труда продолжает меняться на фоне глобального тренда развития технологий. Активно цифровизируется и сфера энергетики, в результате чего к 2030 году количество рабочих мест в энергетике и добывающих отраслях может сократиться почти на треть.

По оценке экспертов, уменьшение численности сотрудников компаний — это глобальный мировой тренд, российские организации вряд ли останутся в стороне от этого процесса. По данным McKinsey Global Institute (MGI) в результате автоматизации к 2030 году могут остаться без работы около 400 млн человек. Эта цифра эквивалентна 15% от общего количества рабочих мест в мире, которых предположительно будет меньше в банках, страховых компаниях, на производственных предприятиях, в розничной торговле, а также в энергетике и добывающих отраслях, где сократится 30% рабочих мест.

«За счет развития технологий и робототехники в первую очередь в отрасли будут заменены специальности, предполагающие работу в соответствии с определенными регламентами и алгоритмами: операционисты, дежурные, рабочие и так далее. Востребованными останутся сложные профессии, требующие нестандартного подхода: управленцы, экономисты, инженеры», — считает Павел Сигал, первый вице-президент Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России».

Алексей Борисов, директор по отраслевым решениям в энергетике компании «КРОК», отмечает, что сегодня в энергетике действительно происходит постепенный перевод знаний в «цифровую среду». Это способствует повышению стабильности и безопасности работы отрасли. «По нашим оценкам, если, например,

400 млн

человек в мире останутся без работы к 2030 году в результате автоматизации

Источник: McKinsey Global Institute

ввод новых энергоблоков, реконструкция старых, модернизация подстанций и сетей продолжатся текущими темпами, то сокращение персонала может составить в среднем 15–20%. В первую очередь оно коснется оперативного и ремонтного персонала, а также сотрудников бэк-офисных подразделений», — полагает эксперт.

К тому же за ближайшее десятилетие произойдет смена поколений, и вместе со старшим поколением уйдет целая плеяда отмирающих профессий, которые заменят новые. В энергетике, по мнению Миланы Джиджоевой, основателя агентства HR-консалтинга «СОТЕР», к такому можно отнести дизайнеров носимых энергоустройств, операторов подземных дронов-проходчиков, консультантов по альтернативным видам энергии, разработчиков систем микрогенерации, а также проектировщиков нейроинтерфейсов и так далее.

Эксперт также отмечает, что до кризиса, связанного с распространением коронавирусной инфекции, прогнозы говорили о том, что в результате роста мирового населения и увеличения среднего класса потребности в энергии возрастут приблизительно на 50%. Как изменятся данные прогнозы с учетом влияния всеобщего мирового карантина, сейчас предположить достаточно сложно. При этом совершенно точно можно утверждать, что тренды развития технологий не только останутся прежними, но и ускорят свое развитие и внедрение на предприятиях. Информационные технологии, вошедшие в эпоху больших данных, сильно повлияют на операционные процессы, а технологии автоматизации и модернизации производства поменяют схемы массового производства и способы предоставления товаров и услуг.



Фото: www.actualcomment.ru

За ближайшее десятилетие произойдет смена поколений, и вместе со старшим поколением уйдет целая плеяда отмирающих профессий

«К ключевым технологиям, которые, вероятно, будут находиться на первых позициях в энергетике и добывающих отраслях относятся технологии ирригации, солнечная генерация, новые виды биотоплива, а также усовершенствованный способ добычи нефти и природного газа по технологии гидравлического разрыва пласта. Автоматизация процессов и новые технологии производства, такие как, например, 3D-печать, обладают всеми возможностями для изменения принципов организации в промышленности, однако в свете текущих тенденций любой переход может быть относительно медленным», — поясняет Милана Джиджоева. Тем не менее, данные технологии способны существенно уменьшить аутсорсинг и повысить производительность труда, что неизбежно приведет к сокращению числа рабочих мест.

«Это касается и применения роботов. И хотя для улучшения их способностей к обучению еще необходимы сложные разработки, уже к 2030 году могут быть созданы платформы для самых футуристических систем. Такие роботы могут полностью устранить потребность в человеческом труде в ряде сфер производства, и, помимо вытеснения некоторых видов ручного труда, сдерживать рост заработной платы. То же относится и к применению автономных беспилотных транспортных средств для горнодобывающих компаний. При этом специалисты сходятся во мнении, что добывающие отрасли недостаточно активно внедряют новые технологии и по сравнению с другими отраслями уровень технологической зрелости добывающих предприятий относительно невелик», — заключает эксперт.

Ксения Потапова

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПЕРСОНАЛУ НЕ ПОМЕХА

Ряд экспертов полагают, что кардинального сокращения рабочих мест из-за внедрения автоматизации в сферу энергетики ожидать не стоит.

По мнению Ольги Новиковой, доцента Высшей школы атомной и тепловой энергетики Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого (СПбПУ), необходимо понимать, за счет чего и с какой целью происходит сокращение численности рабочих мест персонала, занятого на производстве. «В процессе автоматизации производства не исключается участие человека. Даже рабочие должности, такие как обходчик, при повышении уровня автоматизации производственных процессов получают эффект в виде оперативности мониторинга и передачи информации. Но при этом человек из процесса не исчезает, то есть число людей, необходимых для обеспечения бесперебойной работы энергетических объектов, в ближайшие 10–15 лет серьезно не сократится. У персонала могут появляться дополнительные компетенции, например в области автоматизации, мониторинга, аналитики для принятия решений и других компетенций, необходимых в условиях

работы рынка. Специфику работы на энергетических предприятиях можно сравнить с работой парикмахера. От того, что у него будут лучше ножницы, он сам не перестанет быть нужным как профессионал», — отмечает эксперт.

Ольга Новикова поясняет, что это подтверждается и профессиональными стандартами, которые разрабатываются при участии энергетических компаний, и информацией от Министерства труда РФ. «От Минтруда сейчас нет запроса на сокращение, штатный коэффициент на энергетическом предприятии не меняется в течение последних 10–15 лет, несмотря на появление автоматизированных систем. То есть численность людей на единицу установленной мощности энергетического объекта осталась неизменной. Отдельные виды объектов, например каскады гидроэлектростанций, сейчас максимально автоматизированы, и система контроля за состоянием оборудования осуществляется дистанционно. Но уменьшения

численности сотрудников в будущем здесь также не предполагается. Автоматика применяется там, где нужно предотвратить аварию, а человеческий интеллект важен именно в процессе контроля за работой объекта. Так что я считаю, что нет никаких предпосылок для серьезного сокращения персонала в отрасли», — заключает эксперт.

Как бы там ни было, отмечает Алексей Борисов, директор по отраслевым решениям в энергетике компании «КРОК», обновление основных фондов в энергетической

отрасли происходит постепенно, поэтому и уменьшение численности сотрудников если и будет происходить, то плавно.

«При этом в целом появление новых технологий не столько сокращает рабочие места, сколько создает потребность в новых специалистах, и кадровое планирование в компаниях становится элементом планирования стратегического», — добавляет Милана Джиджоева, основатель агентства HR-консалтинга «СОТЕР».

Ксения Потапова

МНЕНИЕ

ПАВЕЛ СИГАЛ

первый вице-президент Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России»

— С высвобождением простых рабочих мест будут появляться новые, связанные с технологиями и алгоритмами: специалисты по IT, машинному обучению, Big Data, робототехнике и так далее. Поэтому, если государство сможет вовремя принять меры по сохранению рабочих мест или созданию «новой занятости», будущее сокращение может быть успешно компенсировано.

СВАЛКИ ВЫКАЧАЮТ В ТРУБУ

В России планируют разработать комплексное решение по утилизации свалочного газа. Речь идет об объединении усилий собственников свалок, инвесторов, авторов технологий и производителей оборудования. Конкретные шаги в данном направлении решили предпринять участники Ассоциации инновационных предприятий в энергетике «ЭнергоИнновация».

По данным Росприроднадзора РФ, площадь свалок в стране составляет сегодня 4 млн га. Для сравнения, примерно такую же площадь занимают Швейцария или Нидерланды. Стоит отметить, что территория, занятая мусором, ежегодно увеличивается еще на 400 тыс. га.

Отходы, размещенные на свалках, содержат органику, которая разлагается под воздействием бактерий, гнета почвы и температуры, выделяя так называемый свалочный газ. Выделение газа из органических отходов продолжается в течение 15–20 лет.

Необходимость сбора и утилизации свалочного газа объясняется следующими фактами: он токсичен (в составе свалочного газа выделяются сероводород, аммиак, хлорорганические и другие соединения, которые в значительных концентрациях могут быть опасны для человека), горюч, взрывоопасен, ускоряет парниковый эффект.

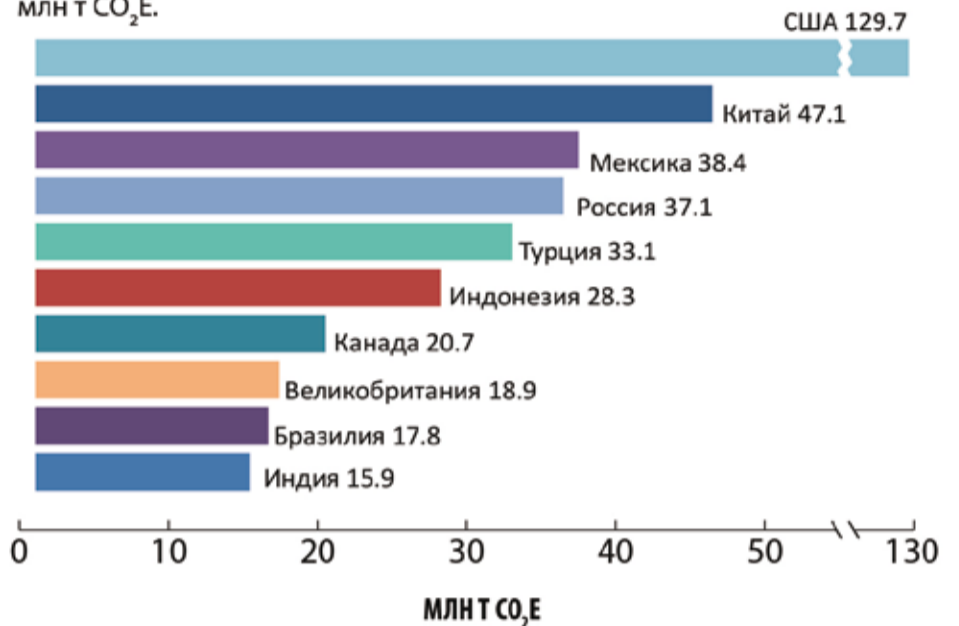
«Поскольку большинство полигонов негерметичны, свалочный газ обычно просто выходит наружу, в атмосферу (в случае герметизации полигонов они могут разрываться из-за растущего из-

нутри давления). Поэтому, если не заниматься утилизацией свалочного газа, он начнет быстро распространяться по округе, разнося неприятный запах. Есть и другая проблема: разложение отходов вызывает повышение температуры внутри тела полигона, в результате чего может произойти самовозгорание свалки — как скрытое, так и открытое. Таким образом, к свалочному газу добавится еще и едкий дым, оказывающий вредное воздействие на здоровье и качество жизни проживающих по соседству со свалками людей», — отмечает Алексей Жидков, представитель Института проектирования энергетических систем.

При этом, как поясняет Михаил Смирнов, президент Ассоциации «ЭнергоИнновация», решить вопрос дегазации полигонов при помощи новых технологий переработки и отдельного сбора возможно только для нового мусора, а проблему для дегазации старых свалок может решить лишь утилизация свалочного газа.

При этом эксперты указывают на нецелесообразность утилизации свалочного газа за счет простого сжигания, поскольку он обладает довольно большим по-

Рис. 1. Расчетный объем метана, выделившегося на полигонах ТБО в странах первой десятки GMI в 2010 г.*
*В представленных на рисунке странах в 2010 году объем метана, выделившегося на полигонах ТБО, был наиболее высоким. Общемировой объем метана, выделившегося на полигонах ТБО в 2010 г., составил 799 млн т CO₂E.



Источник: *globalmethane.org*

тенциалом для использования в качестве топлива (около 60% объема свалочного газа может составлять метан).

По данным Управления по охране окружающей среды США (U. S. EPA), в 2010 году мусорные полигоны оказались третьим по величине антропогенным источником метана на планете, выделяя около 11% общемирового количества, или почти 799 млн т метановых выбросов (рис. 1).

Поэтому в мире распространена практика сбора и повторного использования свалочного газа, в частности, для нужд обслуживания полигона, отопления или генерации электроэнергии. Так, в заметных объемах свалочный газ добывают и утилизируют в США, Германии, Великобритании, Нидерландах, Франции, Италии, Дании и других странах.

Ксения ПОТАПОВА

МНЕНИЕ

ГЛЕБ АХУНДОВ

менеджер по развитию бизнеса в странах СНГ Solar Turbines CIS

— На данный момент одним из самых передовых способов утилизации отходов является так называемый интегрированный газотурбинный цикл их газификации с получением сингаза. Он позволяет получить до 800 кВт электроэнергии, а также до 1500 кВт тепловой энергии с 1 тонны ТБО.

СПРОС НЕДОСТАТОЧЕН

Дегазация полигонов с выработкой электричества применяется во многих странах. Однако в России пока спроса в этом сегменте нет.

«В США, например, много мусорных полигонов, которые утилизируют газ. Значительно больше, чем мусоросжигательных. На сегодняшний день их более 600, еще примерно 400 в числе кандидатов. Причем американцы не только генерируют энергию из газа, но и очищают свалочный газ до природного, а затем направляют его в систему газопроводов», — отмечает Игорь Новад, специалист компании «Катерпиллар Евразия».

Что касается России, то, по мнению Игоря Новада, несмотря на имеющиеся технологии по утилизации свалочного газа с доказанной эффективностью и созданную законодательную базу, спрос в данном сегменте в стране недостаточен. А если говорить точнее, его здесь совсем нет, хотя свалок с каждым днем все больше.

Напомним, первый и единственный проект по утилизации свалочного газа и преобразованию его в электроэнергию был реализован в Гатчинском районе Ленинградской области вблизи поселка Новый Свет на полигоне твердых бытовых отходов «Новый Свет-Эко». В 2015 году данный проект запустила компания Vireo Energy. Компания «Цепелин ПС Рус» разработала технологию, поставила оборудование для электростанции, работающей

на свалочном газе, и выполнила комплекс пусконаладочных работ (ПНР). В состав электростанции вошли две газопоршневые установки Caterpillar CG170-12 в контейнерном исполнении общей мощностью 2,4 МВт.

Правда, себестоимость электроэнергии, полученной из свалочного газа, сегодня выше по сравнению с традиционными видами топлива. И сейчас на законодательном уровне разрабатываются меры для поддержки подобных проектов. Одним из шагов в этом направлении должна стать введение «зеленого тарифа», то есть установленной на государственном уровне системы покупки электроэнергии, которая получена на основе возобновляемых источников энергии, таких как солнечные электростанции, ветрогенераторы, биотопливо и так далее.

23 декабря 2019 года сенаторы поддержали внесение соответствующих изменений в закон № 35-ФЗ «Об электроэнергетике» в части развития микрогенерации, тем самым упрощая возможность установки, подключения к общей сети и продажу электроэнергии частным лицам. 28 декабря 2019-го закон был подписан президентом России и опубликован на сайте kremlin.ru.

При этом Алексей Юшук, управляющий партнер SOYA Capital, отмечает, что, хотя ВИЭ получают реальную поддержку в рамках «зеленого тарифа» (срок возврата инвестированного капитала — 15 лет, норма доходности инвестированного капитала — 12% и пр.), тем не менее коэффициент использования установленной мощности на уровне 65% для свалочного газа слишком высок. «Я считаю это основной преградой в законодательстве к массовому внедрению технологии по утилизации свалочного газа и преобразованию его в энергию», — добавляет он.

Эксперты отмечают, что, несмотря на все технологическое оснащение, а также обсуждение проблемы утилизации свалочного газа на всех уровнях, ситуация в сегменте пока что кардинально не меняется.

«Чтобы добиться новых результатов, необходимо выходить на муниципалитеты, региональные власти с готовым алгоритмом реализации подобных проектов, проработанным комплексным решением, включающим все этапы — от разработки проекта до обслуживания оборудования, в подготовке которого приняли бы участие все организации, задействованные в данном технологическом цикле, в

том числе производители дизель-генераторов, труб и другие. Тогда обосновать значимость и рентабельность таких проектов будет значительно проще», — считает Михаил Смирнов.

В начале 2020 года участники Ассоциации «ЭнергоИнновация» создали профильную рабочую группу с целью тиражирования в России технологии утилизации свалочного газа и переработки его в энергию. Планируется, что содействие в реализации ее инициатив окажут представители комитета по энергетике Общероссийской общественной организации «Деловая Россия».

В данный момент проводится мониторинг регионов, в которых операторы свалок и потенциальные инвесторы видят необходимость и готовы взяться за подобные проекты, обсуждение потенциальных проектов ведется с ППК РЭО (Российский экологический оператор) и другими профильными ведомствами. Итоги проделанной работы участники рабочей группы планируют обсудить в рамках Российского международного энергетического форума (РМЭФ-2020), который пройдет в октябре в Санкт-Петербурге.

Ксения ПОТАПОВА

ТЕПЛАЯ ЗИМА ПОСАДИЛА АККУМУЛЯТОРЫ

На российском рынке автомобильных аккумуляторных батарей отмечается падение спроса, связанное с сокращением выпуска автомобилей и аномально теплой зимой. Тем не менее эксперты смотрят в будущее с оптимизмом, учитывая активную позицию отечественных производителей в плане импортозамещения.

По данным Федеральной службы государственной статистики (Росстат) и Федеральной таможенной службы РФ (ФТС), по итогам 2019 года общий объем аккумуляторного рынка в России, включающий продукцию отечественных и импортных производителей, составил 10,5 млн аккумуляторных батарей. Из них 1,2 млн было отгружено на конвейеры автозаводов (первичный рынок), а 9,3 млн аккумуляторов было реализовано на открытом (вторичном) рынке.

Сегодня в России всего три предприятия, ежегодно выпускающих более 1 млн стартерных аккумуляторов: АО «АКОМ», Курский и Тюменский аккумуляторные заводы. Их совокупная доля составляет 65% от всех стартерных АКБ, производимых в РФ. Лидерство на российском рынке АКБ на протяжении восьми лет удерживает компания «АКОМ». В 2019 году завод улучшил показатель предыдущего года почти на 100 тыс. единиц и выпустил 2,6 млн батарей, что составляет 33% всего российского производства. Аккумуляторами АКОМ комплектуется более половины новых автомобилей на конвейерах автозаводов предприятий в России.

ОЕМ-рынок стартерных аккумуляторов напрямую зависит от производственной активности автозаводов. По данным аналитического агентства «Автостат», по

итогах 2018 года его общий объем в России составил 1,83 млн единиц, что на 13,1% больше, чем годом ранее. Затем, в 2019 году, как отмечалось выше, объем рынка АКБ заметно сократился.

При этом специалисты агентства в своем исследовании «Рынок автомобильных аккумуляторных батарей в России. Итоги 2018 года, тенденции и перспективы» отмечают, что, учитывая перспективность российского авторынка и планы по развитию ряда автозаводов, можно прогнозировать, что ОЕМ-рынок останется привлекательным для многих производителей автомобильных АКБ, как российских, так и иностранных. Поскольку работа на первичном рынке обеспечивает им стабильный объем реализации продукции, а также дополнительные возможности для сбыта — в частности, в период сезонных колебаний спроса на вторичном рынке АКБ.

Под вторичным рынком, отмечают специалисты «Автостата», подразумевается общее количество батарей российского и иностранного производства, поставленных на российский рынок для свободной продажи частным лицам и корпоративным клиентам. Его емкость зависит не только от объема и структуры российского автопарка, но и от особенностей эксплуатации транспортных средств, а также от климатических условий. В АО

«АКОМ» поясняют, что часто покупка аккумулятора является ситуативной, а не спланированной заранее: аккумуляторы не покупают впрок, а приобретают по необходимости. Наиболее часто АКБ меняют в холодную погоду, когда автолюбители испытывают проблемы с запуском двигателя. В целом, по данным «Автостата», холодная зима или жаркое лето могут способствовать росту объема вторичного рынка в пределах 500–700 тыс. штук. Пик спроса на АКБ, как правило, приходится на октябрь — декабрь: как правило, за эти месяцы все, кому необходима замена автомобильного аккумулятора, покупают новые батареи.

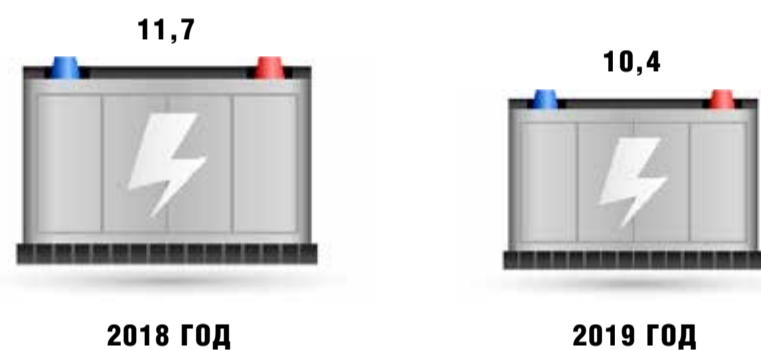
«Автостат» сообщает, что по итогам 2018 года емкость вторичного рынка АКБ составила

10,2 млн штук. В агентстве отмечают, что в 2018 году доля продукции иностранного производства сократилась на 4,8%, достигнув таким образом значения 33,5% (3,4 млн штук). В свою очередь, доля продукции отечественного производства увеличилась до 66,5%, что в количественном выражении составило 6,8 млн штук.

В целом же, по данным АО «АКОМ», емкость всего рынка стартерных АКБ в РФ в 2018 году составляла 11,7 млн батарей, то есть в 2019 году спрос снизился почти на 11%. Сокращение спроса было обусловлено в меньшей степени снижением производства автомобилей и в большей — аномально теплой зимой в большинстве регионов России и ближнего зарубежья.

Ксения ПОТАПОВА

СПРОС НА СТАРТЕРНЫЕ АККУМУЛЯТОРЫ В РФ (МЛН ШТУК)



Источник: Росстат

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПОБЕЖДАЕТ

Сегодня российская аккумуляторная продукция занимает примерно 70% рынка, остальное — импортные батареи. Среди зарубежных производителей наибольшие объемы приходятся на немецкие бренды, а также на японские, южнокорейские и китайские марки. Годом ранее соотношение отечественной продукции к импорту составляло 63% и 37% соответственно. Такие данные приводит АО «АКОМ».

Если говорить о дальнейших тенденциях развития рынка, то возможны изменения в связи со снижением курса рубля по отношению к валюте (евро, доллар), благодаря чему импорту придется потесниться еще сильнее.

Помогает развитию отечественных производителей и взятый страной курс на импортозамещение. Вытеснение импортной продукции происходит за счет освоения российскими предприятиями улучшенных технологий производства аккумуляторных батарей. Технологические инициативы заводов активно поддерживает государство в рамках программ по импортозамещению. «Например, АКОМ первым в России стал выпускать улучшенные залитые батареи по технологии EFB, которые сразу же стали пользоваться большим спросом со стороны рынка. В целом сегодня просле-

живается четкая тенденция к повышению потребительского интереса к АКБ, произведенным по новым технологиям. Подобные потребности рынка продиктованы увеличением количества автомобилей с повышенными требованиями к их энерговооруженности и ужесточением требований к нормам выбросов, для комплектации которых нужны более мощные батареи, и этот запрос в настоящее время удовлетворяют российские производители. Вслед за EFB АКОМ начал производить батареи с абсорбированным электролитом по технологии AGM, а вскоре выпустит на рынок аккумуляторы с гелеобразным электролитом по технологии GEL», — отмечают в компании.

Общий объем экспорта российских АКБ, по данным компании «БатБаза», в 2019 году составил 824 тыс. штук. В АО «АКОМ»



Фото: www.akom-gk.ru

Сегодня Россия отстает в развитии отрасли химических источников тока от мирового рынка

добавляют, что в 2019 году на зарубежные рынки (за исключением стран — участников Евразийского экономического союза) российскими производителями было отгружено 380 тыс. АКБ, что на 14% больше, чем годом ранее. «Волатильность рубля является хорошим трамплином к дальнейшему развитию экспорта, при этом наилучшие позиции у предприятий с глубокой локализацией производства», — поясняют представители компании.

Сегодня Россия отстает в развитии отрасли химических источников тока от мирового рынка. Для сокращения данного разрыва необходимо следовать общемировым тенденциям и создавать мощный научно-технологический задел, который позволит выпускать

в большем объеме отечественную продукцию мирового уровня, при этом конкурентоспособную по цене.

По мнению руководства АО «АКОМ», глобальные задачи, которые стоят перед отраслью, — повышение качества продукции, импортозамещение, локализация производства, наращивание конкурентоспособности, защита отечественного рынка от импорта. И здесь главенствующую роль играет научно-технический прогресс — это наиболее важное направление в повышении конкурентоспособности аккумуляторной продукции на мировой арене, в том числе за счет снижения себестоимости.

Ксения ПОТАПОВА

ЭКСПОРТ РОССИЙСКИХ АККУМУЛЯТОРОВ (ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ СТРАН ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА) (ТЫС. ШТУК)

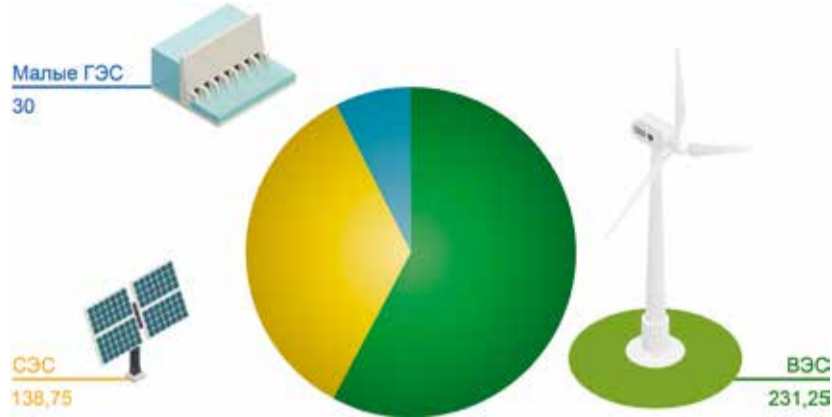


Источник: АКОМ

НЕ СОЗРЕЛИ ДЛЯ ЗЕЛЕНИ

Максимизация объемов «зеленой» энергогенерации и замещение возобновляемыми энергоисточниками традиционных — современные тенденции развития мировой энергетики, которым активно старается следовать и Россия, хотя фактические показатели в данной сфере в стране пока отстают от плановых.

КАК ПРАВИТЕЛЬСТВО РФ БУДЕТ ПОДДЕРЖИВАТЬ ЗЕЛЕНУЮ ЭНЕРГЕТИКУ ДО 2024 ГОДА (МЛРД РУБ.)



Источник: Ассоциация развития возобновляемой энергетики

Тренд на использование возобновляемых источников энергии (ВИЭ) довольно давно поддерживается в странах Европы. Как отмечает Артем Деев, руководитель аналитического департамента AMarkets, за последние 15 лет их доля в энергобалансе ЕС возросла на 13–16%. «Только в минувшем году в мире ВИЭ обеспечили более половины вводов новых генерирующих мощностей», — добавляет Борис Файн, директор Центра экономических исследований инфраструктурных отраслей Института экономики естественных монополий РАНХиГС.

В России возобновляемые источники энергии также имеют большой потенциал для развития, но темпы роста пока отстают от мировых. Как поясняет Татьяна Ланьшина, генеральный директор ассоциации «Цель номер семь», доля ВИЭ в стране в совокупной установленной мощности по со-

стоянию на июнь 2020 года составляет 0,8%, без учета больших ГЭС, а доля ВИЭ в генерации — 0,3%.

По данным Ассоциации развития возобновляемой энергетики (АРВЭ), опубликованном в информационном бюллетене «Рынок возобновляемой энергетики России: текущий статус и перспективы развития», благодаря реализуемой с 2013 года программе поддержки ВИЭ по состоянию на конец первого квартала 2020 года в России построено более 1500 МВт энергомощностей ВИЭ (около 75% из них приходится на солнечные электростанции, остальные — на ветроэлектростанции). Совокупная годовая выработка электроэнергии на объектах возобновляемой энергетики превысила 1,5 млрд кВт·ч. При этом отмечается, что темпы ввода зеленой генерации в стране в 2019 году выросли вдвое по сравне-

нию с 2018 годом, а в 2020 году, за первый квартал которого было уже введено 300 МВт, ожидается дальнейшее двукратное увеличение объемов строительства. Всего за 2020 год планируется ввести более 1000 МВт объектов ВИЭ.

В то же время специалисты АРВЭ отмечают, что, несмотря на успехи, целевой показатель по доле возобновляемой энергии в энергобалансе страны, установленный правительством РФ в объеме 4,5% к 2024 году, достигнут не будет. По состоянию на июнь 2020-го совокупная просрочка вводов составляет 5% (320 МВт) от общего объема программы поддержки. Задержки были вызваны экономическими проблемами страны в 2014–2016 годах, также потребовалось время для локализации производства оборудования. С учетом всех запланированных на сегодня инвестиционных проектов максимальная доля ВИЭ к 2024 году составит 1%. Для сравнения: в общем объеме энергопотребления других стран она уже сейчас превышает 20%.

По данным АРВЭ, регионами-лидерами по объему установленной мощности генерирующих объектов ВИЭ вне механизмов их стимулирования являются Оренбургская область, Астраханская область, Республика Алтай, Ульяновская область, Самарская область и Республика Крым. В рамках действующего механизма поддержки по объему вводов лидируют Оренбургская, Астраханская, Ростовская, Ульяновская области, Ставропольский край, Республики Адыгея и Алтай.

Возобновляемая энергетика, как и другие отрасли экономики,

ощутила на себе влияние пандемии коронавируса. В краткосрочном плане Россия и другие страны столкнулись с такими проблемами, как задержки поставок оборудования, сроков ввода новых объектов ВИЭ.

При этом в долгосрочном периоде, по мнению Татьяны Ланьшиной, пандемия, скорее всего, окажет положительное влияние на развитие ВИЭ. «Возобновляемая энергетика и более широкий „зеленый“ сектор окажутся в центре антикризисных программ. В условиях глобального падения спроса на энергию только сектор ВИЭ демонстрирует положительный рост, генерация за счет ископаемого топлива и атомная генерация сокращаются», — поясняет она.

В Ассоциации развития возобновляемой энергетики отмечают, что в 2019 году в правительстве РФ одобрили продление программы поддержки зеленой генерации после 2024 года. Для новой программы на период до 2035 года правительством был определен объем поддержки с оптового рынка электрической энергии и мощности в размере 400 млрд рублей, из которых 231,25 млрд рублей будет направлено на проекты ВЭС, 138,75 млрд рублей — на проекты СЭС и 30 млрд рублей — на проекты малых ГЭС. Такое решение позволит реализовать в рамках нового инвестиционного цикла проекты совокупной мощностью 7–9 ГВт. В целом точные параметры согласно плану, утвержденному правительством, будут определены к третьему кварталу 2020 года.

Ксения ПОТАПОВА

ОРИЕНТИР НА ОПТОВЫЙ РЫНОК

В последние годы в России развивается отрасль производства оборудования для зеленой энергетики.

В настоящее время в России функционируют производства компонентов, востребованных в солнечной и ветроэнергетике, таких как кремниевые слитки и пластины, солнечные фотоэлектрические модули, гондолы ветроэнергетических установок, композитные лопасти и башни и пр. Производимая продукция реализуется не только на внутреннем, но и на внешнем рынке.

При этом, по мнению Ольги Новиковой, доцента Высшей школы атомной и тепловой энергетики Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого (СПбПУ), несмотря на то, что производство определенного оборудования для ВИЭ в России растет, фактически реализуемые крупные проекты все же предусматривают эксплуатацию зару-

бежного оборудования. В результате возникает ощущение, что отечественные производители пока остаются недостаточно конкурентными.

Владимир Максимов, руководитель департамента развития новых направлений бизнеса ООО «Тошиба Рус», отмечает, что косвенно на низкую конкурентоспособность российского оборудования для ВИЭ указывают и целевые объемы экспорта такой продукции, определенные правительством. По плану, к 2030 году экспортная выручка от продажи российского оборудования для ВИЭ должна составить всего 4% от суммарных капитальных затрат на строительство объектов зеленой генерации в России.

Татьяна Ланьшина, гендиректор ассоциации «Цель номер



Фото: www.revolution-green.com

Несмотря на то, что производство определенного оборудования для ВИЭ в России растет, фактически реализуемые крупные проекты все же предусматривают эксплуатацию зарубежного оборудования

МНЕНИЕ

БОРИС ФАЙН
директор Центра экономических исследований инфраструктурных отраслей Института экономики естественных монополий РАНХиГС

— Основными действующими механизмами поддержки и стимулирования развития ВИЭ в России являются: заключение (по результатам конкурсных отборов проектов) долгосрочных договоров предоставления мощности при поставках мощности генерирующими объектами на базе ВИЭ на оптовый рынок электрической энергии (ДПМ ВИЭ); обязательная первоочередная покупка электрической энергии, произведенной квалифицированными генерирующими объектами на основе ВИЭ, сетевыми организациями для компенсации потерь в сетях по регулируемым тарифам на розничных (региональных) рынках.

семь», добавляет, что наиболее заметно возобновляемая энергетика в России развивается на оптовом рынке электроэнергии и мощности (ОРЭМ). Развитие ВИЭ на розничных рынках электроэнергии было незначительным: в отличие от оптового, там отсутствовали четкие гарантии окупаемости проектов для инвесторов. «Сейчас правительство разрабатывает постановление, которое даст такие гарантии, обязав сетевые компании заключать с инвестором договор сразу после проведения регионального конкурса по отбору проектов ВИЭ, а

не после ввода станции в эксплуатацию, как это было ранее. В последние два года началось развитие и микророзничного сегмента ВИЭ. Коммерческие предприятия стали предъявлять спрос на солнечные электростанции в целях экономии средств на электроэнергию. В конце 2019 года был принят закон о микрогенерации, который позволит владельцам частных домов подключать свои солнечные микроэлектростанции мощностью до 15 кВт к сети и поставлять излишки электроэнергии в сеть», — добавляет эксперт.

Ксения ПОТАПОВА

ОБРЕТЕНИЕ ФОРМЫ

Эксперты считают, что в России сформировалась отрасль промышленности ВИЭ

В последние годы в России активно развивается энергогенерация на основе возобновляемых источников, большое внимание уделяется также локализации производства, необходимого для данной сферы оборудования.

В феврале в Минпромторге России отметили, что на сегодняшний день в рамках действующего механизма поддержки возобновляемой энергетики в России сформировалась высокотехнологичная отрасль промышленности. По данным Ассоциации развития возобновляемой энергии (АРВЭ), промышленный кластер достиг ежегодного потенциала около 1,9 ГВт.

В стране функционируют производственные компоненты, востребованные в солнечной и ветроэнергетике. С 2018 года производимая продукция реализуется не только на внутреннем, но и на внешнем рынке.

Эксперты преимущественно согласны с тем, что отрасль действительно сформирована. Владимир Максимов, руководитель департамента развития новых направлений бизнеса ООО «Тошиба Рус», считает, что костяк отрасли в виде ряда крупных ответственных предприятий точно сформирован. При этом государственная поддержка гарантирует согласованность действий участников рынка, что является одним из ключевых показателей существования отрасли.

«Главное доказательство этого тезиса — комплексное развитие всего направления бизнеса. В России не только строятся непосредственно ВЭС, но и развивается производство необходимого для их функционирования оборудования. В частности, АО «Ветро-ОГК», мажоритарная доля которого принадлежит госкорпорации «Росатом», реализует проекты по

строительству ветроэлектростанций общей мощностью 660 МВт, а АО «Новавинд» совместно с Минпромторгом РФ создает промышленное производство генераторов и прочего оборудования для ВЭС. Таким образом, в развитии российской ветроэнергетики заинтересованы достаточно влиятельные участники энергорынка. Это позволяет сделать вывод, что развитие отрасли будет осуществляться системно и планомерно», — отмечает эксперт.

«Отрасль действительно сформировалась, поскольку сформирована цепочка создания добавленной стоимости в этом секторе рынка: есть специальные банковские и страховые продукты, инвестиционные фонды, OEM, производители компонентов, строители, субподрядчики, сервисные и генерирующие компании. Отрасль с каждым днем наполняется все большим количеством участников, что свидетельствует о том, что компании увидели в ней источник дохода и построили свои

бизнесы», — добавляет Андрей Редькин, генеральный директор ООО «Альтрэн».

При этом Ольга Новикова, доцент Высшей школы атомной и тепловой энергетики Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого (СПбПУ), считает, что, хотя производство отдельного оборудования на территории страны действительно увеличивается, фактически реализуемые масштабные проекты, например в Татарстане, предусматривают все же использование зарубежного оборудования, а именно — группы Enef. Это наводит на мысль, что отечественные производители еще недостаточно конкурентны.

По данным экспертов, в Правительстве РФ обсуждается новая программа поддержки отрасли ВИЭ на 2025–2030 годы, которая позволит стимулировать и дальнейшее развитие отраслевых производственных предприятий.

Ксения Потапова

МНЕНИЕ

ОЛЬГА НОВИКОВА

доцент Высшей школы атомной и тепловой энергетики Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого

— Так как экономическая заинтересованность в создании объектов ВИЭ сохраняется преимущественно в изолированных зонах, востребованными оказываются лишь ограниченные мощности. Господдержка предусмотрена для объектов малых ГЭС мощностью до 25 МВт, ВЭС и СЭС мощностью до 5 МВт и генерирующих объектов на ТБО. Для объектов, отобранных по ДПМ ВИЭ, инвестор получает гарантии покупки мощности и возмещение экономически обоснованных затрат ежемесячно, в течение 15 лет. Остальные проекты не могут гарантировать возврат затрат без существенного роста стоимости для конечных потребителей. Таким образом, несмотря на формирование производственной базы внутри страны, существующий энергобаланс и уровень технологического развития накопителей и их организационно-правовое обеспечение в работе на энергетическом рынке не позволяют существенно увеличить спрос на данное оборудование.

«РУСГИДРО» ВВЕЛА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ САХАЛИНСКУЮ ГРЭС-2

В Сахалинской области была введена в эксплуатацию Сахалинская ГРЭС-2. Современная тепловая электростанция мощностью 120 МВт построена на смену изношенной Сахалинской ГРЭС. Ее проектная годовая выработка — 840 млн кВт·ч, что эквивалентно трети потребностей Сахалина в электроэнергии.

По словам Юрия Трутнева, председателя Правительства РФ — полномочного представителя Президента РФ в Дальневосточном федеральном округе, председателя совета директоров «РусГидро», это значимое событие и для «РусГидро», и для Сахалинской области. Новая станция обеспечит надежное энергоснабжение Сахалина, создаст резерв мощности и условия для развития новых промышленных проектов и социальной сферы острова.

Николай Шульгинов, председатель правления — генеральный директор «РусГидро», отметил, что новая станция успешно прошла комплексные испытания и полностью готова к работе в осенне-зимний период. Генерирующее оборудование новой станции — российского производства: паровые турбины изготовлены АО «Уральский турбинный завод», генераторы — НПО «ЭЛСИБ», котлоагрегаты — ПАО «Силовые машины».

Основное оборудование Сахалинской ГРЭС-2 включает два турбоагрегата и два котлоагрегата. Уникальная особенность станции — применение «сухой» градирни высотой 65 м, не имеющей аналогов в России. В отличие от обычных градирен, где значительная часть воды испаряется в атмосферу, в «сухой» градирне потери воды исключаются. Все сооружения и оборудование станции спроектированы с учетом сложных природных условий Сахалина, таких как 9-балльная сейсмичность и прохождение сильных тайфунов.

Валерий Лимаренко, губернатор Сахалинской области, подчеркнул важность Сахалинской ГРЭС-2 для обеспечения надежного энергоснабжения в изолированной энергосистеме Сахалина, а также ее значение для социально-экономического развития региона. Новая электростанция станет крупным потреби-

телем угля и обеспечит загрузку угледобывающей промышленности региона. В качестве топлива Сахалинская ГРЭС-2 будет использовать каменный и бурый уголь местных месторождений.

Благодаря использованию высокоэффективных электрофильтров новая станция соответствует высоким экологическим стандартам: электрофильтры улавливают не менее 99,6% частиц золы.

Ксения ПОТАПОВА

СПРАВКА

Строительство Сахалинской ГРЭС-2 было начато в 2015 году, станция возведена на новой площадке на западном побережье Сахалина, вблизи села Ильинское. Основной предпосылкой ее строительства стал высокий износ Сахалинской ГРЭС, введенной в эксплуатацию в 1965 году.

НОВОСТИ

Компания «РусГидро» вошла в рейтинг лучших работодателей Global 2000: The World's Best Employers, подготовленный Forbes совместно с компанией Statista. В рейтинг, включающий 500 лучших работодателей мира, попали семь российских компаний. «РусГидро» — единственная из них, представляющая сектор электроэнергетики.

В рейтинг включаются компании — лидеры опроса среди 1,4 млн человек по всему миру. Соответственно, компании, вошедшие в топ-500 рейтинга, предоставляют своим работникам лучшие условия работы и развития, социальные гарантии и вознаграждение за труд.

Сегодня численность работников группы «РусГидро» составляет почти 70 тыс. человек. «РусГидро» присвоено статус стратегического партнера Министерства образования и науки Российской Федерации «За системную работу по развитию человеческого капитала страны».

В Подмоскovie начались продажи домов в клубном поселке «МартХаус», расположенном в Наро-Фоминском районе Московской области. Новые коттеджи продаются с опцией установки на крышу солнечных модулей — это позволит владельцам экономить до 50% расходов на электроэнергию ежегодно.

Энергоэффективные дома предлагаются с двумя возможными конфигурациями энергетических установок: сетевая солнечная электростанция мощностью от 1 до 15 кВт, которая позволит снизить общее потребление электроэнергии из сети, и гибридная солнечная электростанция, в комплекте которой дополнительно предусмотрен накопитель энергии — аккумуляторные батареи, позволяющие повысить надежность электроснабжения и обеспечить резервирование бытовых электроприборов.

Сетевое электроснабжение поселка обеспечивается компанией «Россети Московский регион» (ПАО «МОЭСК»). Поставку энергооборудования для «солнечного» поселка обеспечит «Хевел Ритейл» — дочерняя компания группы компаний «Хевел».

Технология «Хевел» позволяет вырабатывать до 15% больше электроэнергии по сравнению с классическими кремниевыми технологиями, а также позволяет сократить расходы на установку солнечных электростанций за счет уменьшения количества опорных конструкций и экономии кабельной продукции.

АО «Новавинд» приступило к строительству Кочубеевской ВЭС в Ставропольском крае, сообщает пресс-служба компании. Общая мощность второй ветроэлектростанции ветроэнергетического дивизиона «Росатома» составит 210 МВт.

На участке площадью 725 187 кв. м планируется установить 84 ветроустановки (ВЭУ) мощностью 2,5 МВт каждая. Планируемая среднегодовая выработка ветряной электростанции составит 496,7 млн кВт·ч. Объем инвестиций в проект оценивается более чем в 23 млрд рублей.

«В перспективе Ставропольский край может стать ключевым регионом строительства наших ветроэлектростанций. Здесь мы рассчитываем построить порядка 400 МВт ВЭС», — отметил Александр Корчагин, генеральный директор АО «Новавинд».

ЭНЕРГЕТИКИ ВЫБИРАЮТ БОНДЫ

Рынок российских корпоративных облигаций продолжает оставаться интересным для инвесторов, несмотря на пандемию коронавируса. Объем размещений в январе — мае 2020 года вырос на 22,5% до 1,175 трлн рублей, подсчитали в агентстве НКР. Доля энергетического сегмента в общем объеме корпоративных бумаг возросла еще больше — с 2,4% до 6,2%.

Российские компании увеличили объем размещений облигаций в 2020 году. В январе — мае 2020 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года он вырос на 22,5% — с 959 млрд рублей до 1,175 трлн рублей, подсчитал Дмитрий Орехов, управляющий директор группы корпоративных рейтингов агентства НКР (все корпоративные рублевые облигации и облигации в валюте в обращении). Основным фактором повышения привлекательности долговых инструментов стало снижение ключевой ставки ЦБ РФ с 7,75% на начало 2019 года до 5,5% на текущий момент, отмечает Дмитрий Орехов.

Рост объемов публичных размещений в период повышенной экономической неопределенности, связанной со спадом в экономике из-за карантинных мероприятий, свидетельствует о привлекательности такого инструмента, как рыночные облигации, считает Денис Красновский, старший аналитик группы корпоративных рейтингов АКРА. Он добавляет, что объем облигационных размещений нефинансовых компаний за этот период вырос на 18% и на 1 июня составил 570,8 млрд рублей.

«Основные драйверы развития рынка — быстрый рост активности населения на фондовом рынке, снижение рублевых процентных ставок — никуда не ушли. Поэтому с ослаблением негативных факторов в последние две-три недели интенсивность первичных размещений облигаций резко выросла. При этом предложение встречает высокий спрос со стороны инвесторов, в результате чего по большинству новых выпусков итоговые ставки купона, определяемого при размещении путем аукциона, и, соответственно, доходности оказывались ниже первоначальных целей эмитентов», — говорит Александр Жуляев, трейдер по облигациям «Фридом Финанс».

Примечательно, что динамика новых размещений энергетических компаний оказалась еще более впечатляющей. За период с января по начало июня 2020 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года доля бондов энергетического сегмента возросла в общем объеме корпоративных облигаций с 2,4% до 6,2%, подсчитал Дмитрий Орехов. С начала года эмитенты энергетического сегмента разместили об-

лигаций на общую сумму 73 млрд рублей, что превышает показатели аналогичного периода прошлого года (23 млрд рублей) более чем в три раза, указывает он. Крупнейшими размещениями бондов энергетиков с начала 2020 года были эмиссии ФСК ЕЭС (два выпуска по 15 млрд рублей каждый), МОЭСК (один выпуск на 10 млрд рублей) и «Россетей» (один выпуск на 10 млрд рублей). В настоящее время средняя дюрация всех выпусков облигаций энергетических компаний, размещенных с начала 2020 года, составляет 3,5 года, а средняя доходность к погашению — 6,15% годовых, обращает внимание Дмитрий Орехов.

Все выпуски бондов энергокомпаний в этом году были рублевые, поскольку эмитенты не готовы нести валютный риск в текущей ситуации, подчеркивает Дмитрий Орехов. Единственный валютный выпуск на рынке в 2018 году разместило «РусГидро». Это трехлетние еврооблигации DimSum на сумму 1,5 млрд юаней (CNY, офшорные юани) с доходностью 6,125% годовых на три года, добавляет Денис Красновский.

Сейчас в обращении находится 85 выпусков (включая неликвидные и частично выкупленные) от 23 компаний сектора энергетики общим объемом 662 млрд рублей (+7% с начала года, что в два раза опередило темпы роста рынка в целом), говорит Александр Жуляев. По его оценкам, доля энергетики в общей массе обращающихся бумаг составляет около 4% (для сравнения, банки занимают 22,8%, нефтегазовые компании — 28,8%).

Самая большая доля среди публичных заимствований компаний электроэнергетического сектора приходится на ФСК ЕЭС — 46%, далее следует «РусГидро» —

570,8 млрд руб.

— объем облигационных размещений нефинансовых компаний в РФ на 1 июня 2020 года

около 20% и замыкает большую тройку МОЭСК с 8%, добавляет Денис Красновский. Долю бумаг электроэнергетических компаний в размещениях с начала 2020 года он оценивает в 13% против 5% в 2019 году. Все размещения в сектора электроэнергетики в 2020 году до текущего момента были совершены компаниями, входящими в группу «Россети», добавляет он.

В конце мая выпуски разместили «Россети Центр» и «Россети Центр и Приволжье» при участии ПАО «Россети». Общая сумма размещения составила 13 млрд рублей со сроком на три года. Ставка купона составила 5,60–5,65% годовых, что на текущий момент является самой низкой ставкой при рыночных заимствованиях компаний электроэнергетики, подчеркивает Денис Красновский. «О повышенном спросе на бонды энергокомпаний говорит тот факт, что в процессе маркетинга ценовой диапазон был несколько раз снижен от первоначального уровня 5,75–5,90%. Общий объем рыночного спроса в итоге составил 25 млрд рублей (практически двукратный рост по сравнению с заявленным уровнем эмиссии), что позволило «Россети Центр», закрыть сделку по минимальной ставке 5,60% годовых, а «Россети Центр и Приволжье» — увеличить объем выпуска с 5 млрд рублей до 8 млрд рублей по ставке 5,65% годовых», — добавляет Дмитрий Орехов.

Любовь ВИКТОРОВА

МНЕНИЕ

АЛЕКСЕЙ КОВАЛЕВ

руководитель аналитического отдела ГК «Финам»

— Если говорить об облигационном рынке в целом, то в первые два месяца 2020 года отмечались рост первичных размещений, снижение их стоимости, довольно высокий спрос на бонды. Вследствие роста глобальной турбулентности на фоне пандемии и девальвации рубля март получился «мертвым» для первичного рынка с ростом доходностей на «вторичке». Действия мировых центробанков по купированию кризиса — снижение процентных ставок, заливание рынков дешевой ликвидностью, а также переход российского ЦБ к стимулирующей денежно-кредитной политике — обеспечили не только возврат облигационного рынка в ценовом отношении к «доковидным» уровням, но и оживление первичного сегмента.

КОНКУРИРОВАТЬ С БАНКОМ

Сектор электроэнергетики в силу превалирования в нем госкомпаний не так уж сильно опирается на фондирование через облигационный рынок, и роль банковского кредита в финансировании отрасли все-таки остается доминирующей.

По мнению Александра Жуляева, облигации конкурируют с кредитами: эти два инструмента примерно сопоставимы по условиям (удобству, срокам, ставкам) и имеют свои преимущества. «Без сомнения, любой из указанных выше эмитентов без проблем может привлечь банковский кредит, сроки и ставка которого будут сопоставимы со сроками и ставками привлечения на облигационном рынке (сейчас это ключевая ставка ЦБ + до 50 б. п. для эмитентов первого эшелона на срок до пяти лет). Более того, привлечь круп-

ную сумму, например в 100 млрд рублей, реальнее и проще через кредит», — отмечает Александр Жуляев.

Тем не менее возможность привлечь средства без обеспечения и без дополнительных условий (поддержание оборотов по р/с, зарплатный проект и т. д.), потенциально более низкие из-за наличия ликвидного рынка процентные ставки, а также публичная кредитная история, длинные сроки привлечения и необходимость диверсификации источни-

ТОП-3 ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ НА ОБЛИГАЦИОННОМ РЫНКЕ ПО ОБЪЕМУ БОНДОВ В ОБРАЩЕНИИ

	Количество выпусков в обращении	Объем выпусков в обращении, млрд руб.
ФСК ЕЭС	26	301
РусГидро	11	125 (+1,5 млрд CNY)
СУЭК	5	91

Источник: данные Cbonds, Rusbonds, расчеты «Фридом Финанс»

ков денежных ресурсов для крупных корпораций будут и далее привлекать эмитентов на облигационный рынок, поддерживаемый высоким спросом на бумаги качественных эмитентов среди инвесторов, считает Александр Жуляев.

Так, привлеченные в июне 2020 года 13 млрд рублей через выпуск бондов с купоном 5,6–5,65% годовых компании «Россети Центр» и «Россети Центр и Приволжье» в течение первого квартала текущего года смогли получить банковские кредиты по ставкам 6,99–9,0% годовых, напоминает Дмитрий Орехов. Более низкие ставки позволяют эмитентам занимать на фондовом рынке денежные средства и направлять их на рефинансирование действующих, более дорогих обязательств,

сокращая свои затраты на обслуживание долга, считает он.

«Привлекательность зависит от условий банковского финансирования. В ряде случаев для компаний банковский долг продолжает оставаться более удобным в виду более выгодных условий — гибкость, срочность, платность», — добавляет Денис Красновский, старший аналитик группы корпоративных рейтингов АКРА. Он считает, что спрос на облигации энергетических компаний останется довольно стабильным в силу того, что деятельность сектора даже в кризисные времена более устойчива и подвержена более низкой волатильности операционных и финансовых показателей.

Любовь ВИКТОРОВА

ДИНАМИКА РАЗМЕЩЕНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО СЕКТОРА ЗА 2020 ГОД

млрд руб.	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	1–9 июня
Эмитент	ФСК ЕЭС	Ленэнерго	-	Россети; ФСК ЕЭС	-	МРСК Центра; МРСК Центра и Приволжья
Текущая ставка купона	6,75%	6,2%		6,5%		5,6-5,65%
Срок (лет)	10	3		5		3
Эмиссия	15	20		25		13
Накопленным итогом	15	35	35	60	60	73
Динамика	21%	48%	48%	82%	82%	100%

Источник: данные Cbonds, расчеты АКРА

СУБСИДИРОВАНИЕ ТАРИФОВ В ДФО СОХРАНИТСЯ ЕЩЕ ВОСЕМЬ ЛЕТ

На совещании правительства 20 апреля текущего года было принято решение о пролонгации до 2028 года механизма снижения тарифов на электроэнергию в ДФО за счет надбавки к ценам для потребителей 1-й и 2-й ценовых зон оптового энергорынка России.

В новом периоде действия данного механизма возможно исключение из него ряда организаций, которые начнут оплачивать электроэнергию по экономически обоснованным ценам. К ним, вероятно, отнесут муниципальные и бюджетные предприятия, компании ЖКХ, организации ТЭК, а также компании, работающие в сфере драгметаллов и драгоценных камней.

Напомним, субсидирование тарифов на Дальнем Востоке введено с середины 2017 года. Как рассказал нашему изданию заместитель директора Центра экономических исследований Института экономики естественных монополий РАНХиГС (em.ranepa.ru) Дмитрий Агафонов, особенностью деятельности изолированных энергосистем Дальнего Востока

является значительная доля выработки электрической энергии, основанной на дизельной генерации (на привозном топливе, где формируется добавленная стоимость при транспортировке). Данный вид генерации играет значительную роль в структуре производства электрической энергии на территории Республики Якутия, Камчатского края и Чукотского автономного округа.

«В Европейской части России (1-я ценовая зона) источником топлива является недорогой газ, в Сибири (2-я ЦЗ) — дешевый уголь. Их стоимость и заложена в тарифы. На Дальнем Востоке традиционно слабая инфраструктура: нет ни разветвленной системы газопроводов, ни угля. При этом на экспорт уходит сахалинский газ, а через порты ДВ — уголь. Действующая электро- и теплогенера-

ция очень дорогие», — пояснила управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult Екатерина Косарева.

Кроме этого, в регионе отмечается наличие высокого уровня потерь электрической энергии в распределительных сетях, особенно в изолированных энергосистемах — 13–18%, что в 2 раза превышает среднероссийский показатель, как отмечает Дмитрий Агафонов.

Вследствие вышеуказанных причин экономически обоснованные тарифы в регионах Дальнего Востока, особенно в изолированных энергосистемах, являются очень высокими в сравнении с регионами, входящими в состав ЕЭС России. «В итоге за 2019 год средние тарифы на электрическую энергию для потребителей на Дальнем Востоке в 2–3 раза выше, чем для потребителей остальной части Российской Федерации. К примеру, в 2019 году утвержденный одноставочный тариф на электрическую энергию для населения Москвы составил 5,49 руб./кВт·ч, для населения Республики Хакасия (где в производстве электроэнергии велика доля дешевой гидрогенерации) — 2,17 руб./кВт·ч. Но эти тарифы практически в 2–4 раза ниже аналогичного показателя для Чукотского автономного округа (8,42 руб./кВт·ч)», — отмечает эксперт.

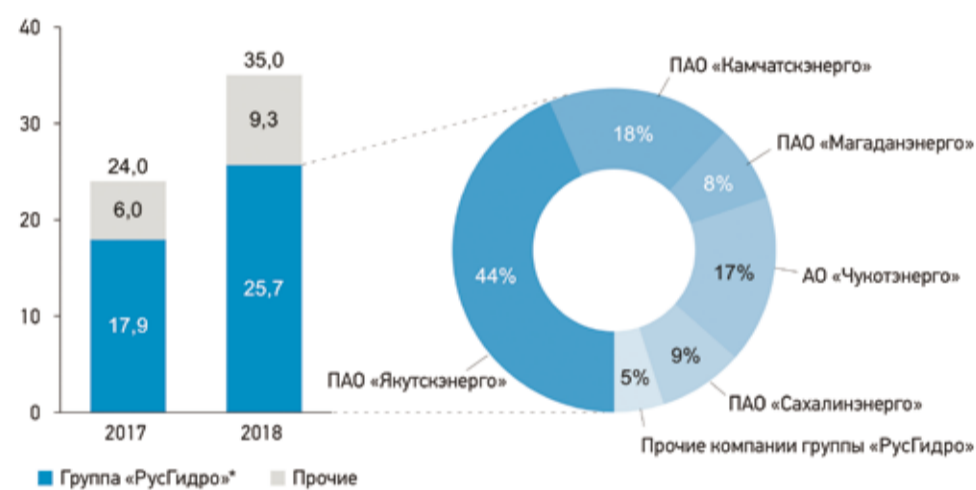
Принятый в 2017 году механизм субсидирования предусматривал ввод дополнительной надбавки к цене на мощность в первой и второй ценовых зонах. За счет нее среднеотпускные тарифы на Дальнем Востоке снижены до базового (среднероссийского)

уровня. «Базовый тариф на электрическую энергию для регионов Дальнего Востока формируется на основании средневзвешенной цены электрической энергии, которая сложилась на розничных рынках электрической энергии в остальных субъектах Российской Федерации (за исключением локальных изолированных энергосистем)», — рассказал Дмитрий Агафонов. По информации эксперта, уровень базового тарифа определяется на правительственном уровне (распоряжение правительства РФ от 10.12.2018 № 2739-р). В 2020 году базовый уровень цен на электрическую энергию утвержден на уровне 5 руб./кВт·ч (в 2017 году базовый уровень определен на уровне 4 руб./кВт·ч, в 2018-м — 4,3 руб./кВт·ч, в 2019-м — 4,69 руб./кВт·ч).

Для потребителей Дальнего Востока, где стоимость электрической энергии оказалась выше базового (среднероссийского) уровня (изолированные энергосистемы: Магаданская и Сахалинская области, Республика Якутия, Чукотский автономный округ, Камчатский край) и цена покупки электроэнергии формируется ниже реальной себестоимости, утверждается объем необходимых средств для целей компенсации недополученных доходов энергоснабжающих организаций соответствующего региона. Как отметил Дмитрий Агафонов, «на сегодняшний момент суммарный размер средств, направленный на выравнивание тарифов для пяти регионов Дальнего Востока, составляет свыше 100 млрд рублей».

Светлана ПОПОВА

ДОЛЯ «РУСГИДРО» В СУБСИДИЯХ ДФО



* Данные с учетом субсидирования ПАО «Магаданэнерго», доля ПАО «РусГидро» в уставном капитале которого составляет 49%

Источник: VYGON Consulting

СПОРНЫЕ МОМЕНТЫ СУБСИДИРОВАНИЯ

По мнению экспертов, выбранный властями механизм субсидирования для Дальнего Востока имеет свои минусы.

«Государственная поддержка электроэнергетики Дальнего Востока, безусловно, необходима. Вместе с тем выбранный в настоящее время механизм субсидирования имеет ряд спорных решений», — считает Дмитрий Агафонов. Одним из главных целевых показателей при внедрении механизма перекрестного субсидирования в субъектах Дальневосточного федерального округа являлся рост их инвестиционной привлекательности, конкурентоспособности, учитывая снижение расходов на выпуск продукции энергоёмких производств (цветная и целлюлозная промышленность, рыболовное хозяйство, транспорт). Однако, по мнению эксперта, существующие тарифные льготы предоставляются уже функционирующим на Дальнем Востоке промышленным предприятиям и бизнес-сектору и не способствуют открытию новых промышленных или бизнес-центров. Эксперт также отмечает нерешенность демографической проблемы.

«Субсидирование цен на электроэнергию в ДФО было введено, прежде всего, для развития инфраструктуры. Однако на деле субсидии направлялись в боль-

шинстве на компенсацию операционных затрат энергокомпаний. В итоге в 2017 году, например, 13% субсидии направлялось на снижение цен до общероссийских, а остальные деньги — на занижение стоимости электроэнергии», — добавляет Валерия Минчичова, доцент департамента мировой экономики и мировых финансов Финансового университета при Правительстве РФ.

Кроме того, надбавка за цену электроэнергии для других регионов приводит к росту инфляции, так как электроэнергия участвует во всех цепочках создания стоимости во всех отраслях, включая услуги, считает эксперт. «Плюс к тому наличие субсидий дает неверные инвестиционные сигналы — прибыльность проектов в регионе увеличивается незначительно. И в основном за счет этих субсидий. Такой замкнутый круг может привести к постоянной потребности субсидирования. Новые электростанции в 1,5–2 раза дороже в строительстве в ДФО, чем в среднем по России», — подчеркивает Валерия Минчичова.

Еще одно узкое место используемого механизма субсидирования — отсутствие адресности

субсидий. До 2020 года поддержку получали все потребители, вне зависимости от доли затрат на энергию и от величины конечного тарифа. «В конце 2019 года при решении вопроса о продлении программы субсидирования правительство постановило, что и эффективность, и адресность субсидий должны стать главными в программе. Минэнерго предлагает исключить из числа претендентов на пониженный тариф

бюджетные организации, госкомпании и ряд других потребителей. Предлагается предоставить льготы для малого бизнеса с подключением к электросетям низкого напряжения», — рассказала Валерия Минчичова. Однако, по мнению эксперта, эти меры могут означать рост тарифа для бюджетных предприятий до 70 рублей за 1 кВт·ч, о чем писал президенту страны глава Якутии.

Светлана ПОПОВА

Размер средств за 2017–2020 годы, который учитывается при определении надбавки к цене на мощность на ОРЭМ, устанавливаемый для достижения в регионах России, которые входят в структуру Дальневосточного федерального округа, среднероссийского уровня тарифов на электрическую энергию, млрд рублей

№ п/п	Регион	2017	2018	2019	2020	Всего за 2017–2020 годы
1	Энергозона Республики Якутия	14,47	17,34	12,50	12,57	56,87
2	Энергозона Камчатского края	2,23	5,41	7,32	7,97	22,92
3	Энергозона Магаданской области	2,62	3,19	3,91	3,53	13,25
4	Энергозона Сахалинской области	2,08	3,27	3,55	4,71	13,62
5	Энергозона Чукотского автономного округа	2,60	5,83	4,79	8,85	22,07
6	Всего	24	35,03	32,08	37,63	128,73

ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ САДОВОДСТВ



ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ, ГОРОДОВ И ПОСЕЛКОВ



ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ



ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ ГОРОДСКИХ КВАРТАЛОВ



СУБСИДИИ ВМЕСТО РЕПРЕССИЙ

Депутаты Госдумы предлагают расширить субсидии на оплату услуг ЖКХ, на что, по оценкам Минтруда, дополнительно потребуется 29,7 млрд рублей. Это должно помочь хотя бы частично компенсировать предприятиям недополученные доходы в связи с неплатежами и помочь гражданам.

С инициативой расширить круг получателей субсидий на оплату жилищно-коммунальных услуг выступил комитет по ЖКХ Госдумы. «Платежную дисциплину по оплате коммунальных услуг следует улучшать прежде всего не карательными мерами, будь то начисление пени, ограничение предоставления услуги или обращение в суд, а поддержкой граждан через субсидии», — высказал «Парламентской газете» консолидированную позицию членов комитета его зампред Сергей Пахомов («Единая Россия»).

Депутат напомнил, что сейчас в ряде регионов, прежде всего дотационных, субсидия предоставляется гражданам, у которых доля расходов на оплату ЖКУ превышает 22%. В этих регионах ситуация с платежной дисциплиной складывается хуже всего, и комитет предлагает снизить эту долю до 15%. По оценке Минтруда, дополнительные расходы на реализацию этого предложения составляют 29,7 млрд рублей.

Депутаты также предлагают предоставлять гражданам субсидии по оплате ЖКУ независимо от имеющейся у них задолженности и без предоставления дополнительных документов до 1 января 2021 года. Субсидии предлагается направлять напрямую поставщикам ЖКУ, как это было в начале 2000-х годов. Все это, по мнению законодателей, позволит хотя бы частично компенсировать отрасли недополученные доходы и помочь гражданам, находящимся в тяжелейшем финансовом положении.

Напомним, что, по оценкам ассоциации «Совет производителей энергии», объем произведенной задолженности населения за услуги электро- и теплоснабжения в 2020 году может превысить 1 трлн

рублей. При этом на начало 2020 года общий объем задолженности в ЖКХ, по данным Росстата, уже составлял 1,3 трлн рублей.

Эксперты поддерживают предложение депутатов. Как отмечает младший аналитик рейтингового агентства «НКР» Александр Рогов, снижение порога для получения субсидий на оплату ЖКХ является своевременной мерой, которая поможет во втором полугодии повысить уровень собираемости платежей за указанные услуги. «В качестве дополнительного плюса можно рассматривать нейтральное отношение к наличию у домохозяйств задолженности по ЖКХ. Как мы понимаем, указанная сумма расходов (29,7 млрд рублей) рассчитана на полгода, в принципе она может помочь предприятиям ЖКХ подготовиться к новому отопительному сезону», — говорит эксперт.

В нынешней ситуации кризиса, вызванного пандемией коронавируса, различные меры помощи действительно могут быть гораздо действеннее, чем прочие инструменты, считает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов. «Доходы населения, как известно, снизились, многие люди лишились работы, и требовать от них сейчас полностью оплатить коммунальные услуги или лишать их за неуплату — неверно. Это лишь усугубит социальную ситуацию, озлобит многих людей, а после коронавируса это не то, что нужно стране», — говорит он. Вместе с тем ЖКХ надо проводить ремонты оборудования и сетей после зимы, готовиться к новому отопительному сезону 2020/2021 года, увеличивать количество и качество своих услуг — для всего этого коммунальным организациям нужны деньги, добавляет

ОБЩИЙ ОБЪЕМ ЗАДОЛЖЕННОСТИ РОССИЯН ЗА УСЛУГИ ЖКХ (МЛРД РУБ.)



Источник: «Совет производителей энергии»

Дмитрий Баранов. По его мнению, предоставление субсидий как раз может помочь в решении этой задачи, хотя, конечно, это не должно отменять прочую помощь ЖКХ от государства, которую отрасль получила и еще может получить, считает он.

«Если предположить, что прямая задолженность граждан в этом году вырастет на 1 трлн рублей, то господдержка в размере 30 млрд, конечно, большой погоды не сделает. По крайней мере с точки зрения ресурсоснабжающих организаций. У них все равно размер дебиторской задолженности вырастет более чем на 20%. А вот с точки зрения граждан помощь может быть ощутимой», — говорит аналитик «Фридом Финанс» Валерий Емельянов. Например, пенсионеры, которые довольно часто являются получателями субсидии по ЖКХ, могут на какое-то время сократить размер платежки на 1–2 тыс. рублей, а для людей, которые зарабатывают на двоих 20–25 тыс.

рублей, это неплохое подспорье, считает он.

Руководитель петербургского регионального центра общественного контроля в сфере ЖКХ «ЖКХ Контроль» Алла Бердец, говорит, что дополнительные федеральные субсидии могут помочь регионам, тем более что традиционное увеличение цен на услуги ЖКХ с 1 июля 2020 года не отменится. Однако озвученная сумма субсидии едва ли окажется значительной в масштабах страны. «Начисление пеней за неоплату коммунальных услуг приостановлено в России до 1 января 2021 года, и власти не допускают отключения самих услуг, однако о замораживании цен речи не идет. В то же время доходы населения снизились до 25%», — считает она, также напоминая, что у жильцов есть возможность влиять на стоимость услуг ЖКХ через общи собрания. Так, например, стоимость отопления можно снизить до 30%.

Любовь Викторова

ОБЩЕМИРОВАЯ ПРОБЛЕМА

В период коронавирусной инфекции с проблемой увеличения задолженности по ЖКХ столкнулись и другие страны.

По словам младшего аналитика рейтингового агентства НКР Александра Рогова, ситуация в России схожа с ситуацией в таких странах, как Франция, Бельгия, Чехия и другие. Основной причиной для отказа платить за ЖКХ в указанных странах остается отсутствие у населения финансовой возможности осуществлять такие платежи, говорит Рогов. Основными инструментами для уменьшения долгов по ЖКХ в перечисленных странах являются, по его словам, отключение от системы снабжения, субсидирование, списание долгов, расширение доступа к льготам по погашению задолженностей.

На Западе нет такой острой проблемы с неплатежами, что связано и с климатом, и с особен-

ностями обогрева домов, и с отношением населения к коммунальным услугам, считает Валерий Емельянов, аналитик «Фридом Финанс». «Там легче отключить неплательщика от всех коммуникаций, не затронув интересы его соседей. Россия на этом фоне, особенно в старых жилых массивах, устроена по принципу большого общежития. Эффективно решить эту проблему можно лишь одним способом — массовым переселением людей в современное жилье», — говорит он.

В начале 2020 года обсуждался законопроект, который позволит привлекать коллекторов к работе с долгами россиян за ЖКУ. Регулятор рынка — Федеральная служба судебных приставов (ФССП), согласно инициа-

тиве, будет вести два госреестра. В первый будут вноситься данные о профессиональных коллекторских агентствах, во второй — данные о других юридических лицах, кроме товариществ собственников жилья (ТСЖ) и товариществ собственников недвижимости (ТСН). Все они должны будут вести и хранить аудиозаписи разговоров и переписок с должниками не менее двух лет.

Эксперты полагают, что направлять субсидии напрямую предприятиям — логичный и правильный шаг.

«У граждан не будет соблазна использовать эти деньги на другие цели, и это позволит уменьшить объем задолженности за коммунальные услуги», — отмечает считает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов. Вместе с тем он подчеркивает, что предлагаемые меры — временные, и они отнюдь не отменяют необходимость и дальше вести работу по сокращению объемов задолженности за потребленные коммунальные услуги в стране, улучшать платежную дисциплину всех потребителей, объяснять необходимость регулярно и в полном объеме оплачивать работу ЖКХ.

Александр Рогов считает, что инициатива о прямом направлении субсидии поставщикам ЖКХ

окажет поддержку краткосрочной ликвидности домохозяйств, так как в этом случае они будут оплачивать счета уже за вычетом субсидии и не будут ждать возмещения части своих расходов. «Даже если на руки эти деньги выдавать не будут, все равно экономия будет заметной. Сам факт снижения размера платежа поможет усилить платежную дисциплину населения», — добавляет Валерий Емельянов. Он считает, что данные поправки с высокой вероятностью могут быть одобрены. «Сумма господдержки относительно умеренная, и Минфин вряд ли заблокирует инициативы депутатов, тем более что мера временная и, по сути, антикризисная», — отмечает Валерий Емельянов.

Прямые субсидии могут особенно помочь небольшим управляющим компаниям, которые сегодня оказались в сложном положении в связи с неплатежами граждан, обращает внимание Алла Бердец, руководитель петербургского регионального центра общественного контроля в сфере ЖКХ «ЖКХ Контроль». Она не исключает, что в такой ситуации отдельные компании могут даже уйти с рынка, произойдет монополизация.

Любовь Викторова

МНЕНИЕ

ДМИТРИЙ БАРАНОВ
ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

— Наиболее распространенным вариантом решения вопроса с неплатежами в других странах является судебный иск. Размер возможных штрафов за рубежом значителен, кроме того, такие иски могут ухудшить репутацию ответчика, поэтому большая часть населения стремится не допускать задолженностей, в том числе и в сфере ЖКХ. В России тоже постепенно увеличивается число судебных исков, но в текущей ситуации это не выход. Нынешняя чрезвычайная ситуация, вызванная коронавирусом, требует нестандартных подходов в решении вопроса коммунальных платежей.

ЦБ ПОДДЕРЖАЛ КРЕДИТЫ СТАВКОЙ

Банк России продолжает снижать ключевую ставку, чтобы смягчить денежно-кредитные условия для экономики и поддержать кредитование. При сохранении ключевой ставки на уровне 4,5% до конца года ставки по кредитам нефинансовым организациям сроком от года составят 7,8% против 8,8% годовых в апреле, оценивают эксперты. Крупные энергокомпании смогут получить более дешевое финансирование для новых проектов и текущей работы.

В июне ЦБ снизил ключевую ставку сразу на 100 п. п. до 4,5%. В своем сообщении регулятор отметил, что риски для финансовой стабильности, связанные с ситуацией на глобальных финансовых рынках, уменьшились, а инфляционные ожидания населения и бизнеса снизились. «В этих условиях существует риск значимого отклонения инфляции вниз от цели 4% в 2021 году. Принятое решение по ключевой ставке направлено на ограничение этого риска и удержание инфляции вблизи 4%», — говорится в пресс-релизе ЦБ.

«Центробанк отразил сразу несколько факторов за пределами наших ожиданий, что позволило не только снизить ставку на 100 б. п., но и сохранить перспективу дальнейшего снижения на последующих заседаниях. Вероятно, был обновлен прогноз по инфляции, что позволило аргументировать снижение риском „значимого“ отклонения инфляции вниз от цели», — говорит главный анали-

тик Росбанка Евгений Кошелев. По оценкам Росбанка, значимым можно считать отклонение от предыдущего прогноза не менее чем на 0,5 п. п. Таким образом, возможно, регулятор поставил новый ориентир к концу года — 3,3–3,8% (против 3,8–4,8%), отмечает Евгений Кошелев. Это обстоятельство может позволить дополнительное монетарное смягчение по мере адаптации экономики к последствиям пандемии и может оказаться необходимым в ситуации более сильного падения во втором квартале 2020, чем ожидал Банк России, добавляет он.

Ключевую ставку ЦБ снижал на протяжении 2019 года и продолжил снижать в апреле 2020 года — на 0,5%. Правда, пока это не оказало влияния на динамику кредитования корпоративного сектора, отмечает Алексей Ковалев, руководитель аналитического отдела ГК «Финам». Судя по предварительным данным за май 2020 года, объем корпоративных



Фото: www.sys4tec.com

Возросшие кредитные риски в реальном секторе оказывают повышательное давление на процентные ставки, а также приводят к ужесточению неценовых условий кредитования. Действия ЦБ направлены на смягчение этого давления

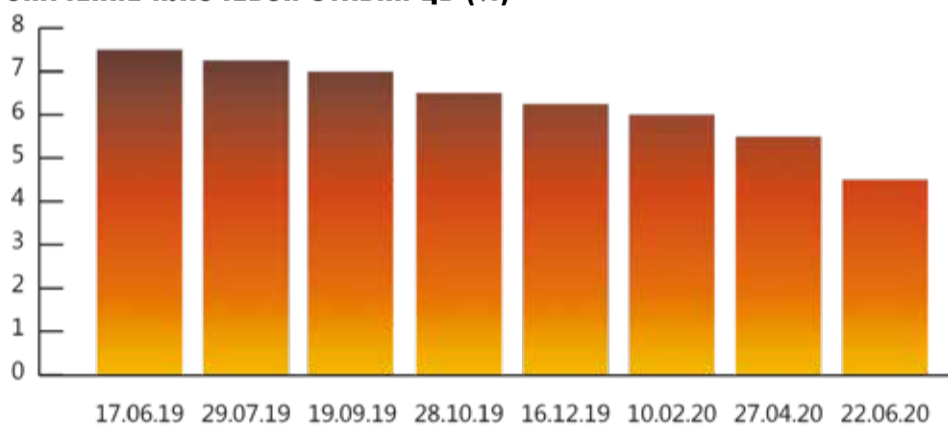
кредитов в экономике остался без изменений к маю 2019 года. «Свою роль здесь играют возросшие кредитные риски, которые повышают стоимость заемных средств. Собственно, снижение ключевой ставки как раз и необходимо, чтобы компенсировать эти эффекты и обеспечить ощутимое смягчение денежно-кредитных условий для экономики. Но надо понимать, что более низкая ставка помогает поддержать кредитование, но сама не обеспечивает его рост», — говорит Алексей Ковалев.

Как отмечается в пресс-релизе ЦБ, возросшие кредитные риски в реальном секторе оказывают

повышательное давление на процентные ставки, а также приводят к ужесточению неценовых условий кредитования в ряде сегментов рынка. Так что принятое решение о снижении ключевой ставки и произошедшее существенное уменьшение доходностей на рынке ОФЗ создают условия для снижения процентных ставок на других сегментах финансового рынка в дальнейшем. Это, наряду с мерами правительства, а также другими мерами Банка России, поддержит кредитование, в том числе в наиболее уязвимых секторах экономики, сообщил ЦБ.

Любовь ВИКТОРОВА

ЗНАЧЕНИЕ КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ ЦБ (%)



Источник: ЦБ

ЖЕСТКИЙ ПОДХОД

Несмотря на значительное снижение ключевой ставки, пока банки достаточно жестко подходят к оценке кредитного качества заемщиков, которое за период кризиса в ряде отраслей заметно ухудшилось.

Старший аналитик группы рейтингов финансовых институтов Рейтингового агентства НКР Егор Лопатин говорит: «Резкого роста объемов корпоративного кредитования ожидать не приходится. На снижение процентных ставок могут претендовать наиболее качественные заемщики, а также заемщики некоторых банков, которые могут поддержать своих клиентов в период кризиса».

Сейчас разница между обычными кредитами для бизнеса и кредитами, субсидируемыми государством, очень существенная, отмечает директор дивизиона «Центр» Уральского банка реконструкции и развития в Санкт-Петербурге Александр Казанский. «Для восстановления активности бизнеса правительство РФ в том числе запустило программы льготного финансирования. По ним на текущий момент предпринимателям доступны кредиты со ставкой 0% годовых на выдачу заработной платы и под 2% — на расходы, направленные на возобновление деятельности. При этом по последней програм-

ме, в случае сохранения штатной численности от 90%, государством полностью будут погашены обязательства по ссуде», — напоминает банкир.

В марте и апреле под влиянием шока индикативные рублевые ставки по кредитам нефинансовым организациям сроком от года выросли до 8,8% годовых, а спред между кредитными ставками нефинансовых организаций и ключевой ставкой увеличился до максимального с 2016 года уровня в 3,3%, говорит аналитик управления торговых операций на российском фондовом рынке «Фридом Финанс» Александр Осин. Проводя аналогию с кризисом 2014–2015 года, он добавляет, что этот спред не будет снижаться быстро даже на фоне активного сокращения ставок ЦБ. «Базовые проблемы в секторе кредитования нефинансовых организаций не изменились, а лишь усилились за последние шесть лет. Более того, они не решаются даже на фоне кризиса. Накопленная задолженность в этом секторе выросла в 2019 году до 8% — это максимум

за 15 лет. Объем этого сектора составляет около 33 трлн рублей, в два раза больше объема рынка кредитования физлиц», — отмечает Александр Осин.

Вторая проблема, по мнению Александра Осина, связана с низким уровнем достаточности капитала в банковском секторе — 12,2% в апреле 2020 года. Это приблизительно та же величина, что перед кризисом 2008 года, и меньше, чем перед кризисом 2014–2015 годов (на январь 2014 года этот показатель составлял 13,5%), отмечает эксперт.

В рамках базового сценария «Фридом Финанс», при сохранении до конца года ключевой ставки ЦБ на уровне 4,5% и аналогичном уровне инфляции, индикативные ставки по кредитам компаниям сроком от года на конец 2020 года составят оценочно 7,8% против 8,8% годовых в апреле. В 2021 году снижение ставок в рамках указанной тенденции, исходя из имеющихся аналогий, продолжится с целевым на середину в 6,5% при сохранении ставки ЦБ неизменной на уровне 4,5% годовых в рамках базового сценария, отмечает Александр Осин.

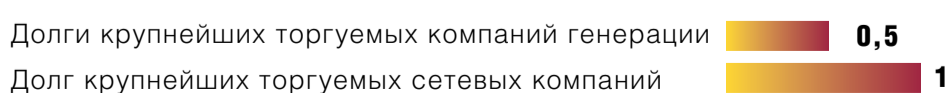
Что касается крупных компаний, в том числе компаний сектора электроэнергетики, то они смогут рассчитывать на более дешевое кредитование, считают эксперты. «В целом компании

сектора встретили кризис в хорошем кредитном состоянии, и снижение ставок на публичном долгом рынке (облигаций) должно способствовать снижению стоимости их кредитования банками. Кроме того, снижение ключевой ставки удешевит для них финансирование новых проектов и текущей работы», — отмечает Алексей Ковалев.

В настоящее время общий долг крупнейших торгуемых компаний генерации составляет порядка 500 млрд рублей, а общий долг крупнейших торгуемых сетевых компаний составляет около 1 трлн рублей, обращает внимание Александр Осин. По его оценке, доля облигационных и банковских займов в секторе энергетики составляет порядка 28% и 72%. «Соответственно, рынок корпоративных облигаций „энергетиков“ оценочно составляет порядка 420 млрд рублей, а объем банковских займов „энергетиков“ равен 1080 млрд рублей или 3% от общего объема банковских займов нефинансовому сектору, что соответствует доле сектора обеспечения электрической энергией, газом и паром и сегмента кондиционирования воздуха в ВВП РФ», — говорит Александр Осин.

Любовь ВИКТОРОВА

ОБЩИЕ ДОЛГИ КРУПНЕЙШИХ ЭНЕРГОКОМПАНИЙ (ТРЛН РУБ.)



Источник: «Фридом Финанс»

ФСК ПОПАЛА В «РОССЕТИ»

Акционеры ПАО «ФСК ЕЭС» приняли поправки в устав электросетевой компании, связанные с упразднением правления (коллегиального исполнительного органа) после передачи полномочий единого исполнительного органа компании управляющей организации ПАО «Россети».

«Федеральная сетевая компания ЕЭС на годовом собрании утвердила решение о передаче полномочий единоличного исполнительного органа управляющей организации «Россети». Ранее управление осуществляло правление ФСК ЕЭС. С мая 2020 года оно упразднено. Теперь «Россети» владеют 80% акций ФСК ЕЭС, еще 19% принадлежат миноритарным акционерам, 1% — Росимуществу», — рассказала Валерия Минчичова, доцент департамента мировой экономики и мировых финансов Финансового университета при Правительстве РФ.

Более семи лет компания «Россети» не прекращала попыток консолидации на своей базе магистральных сетей (в ведении ФСК). До 2013 года компания ОАО «Холдинг МРСК», в ведении которой находились только активы распределительных сетей и которая стала предшественницей «Россетей», была подконтрольна ФСК. Однако в 2013 году ситуация была изменена кардинальным образом и компания «Россети» стала управляющей компанией, владеющей более 80% акций ФСК. В то же время, согласно распоряжению №91-р от 2003 года, ФСК ЕЭС действовала на основании прямых директив правительства (как и сами «Россети»). Таким образом, «Россети» не могли контролировать операционную деятельность ФСК и межрегиональных распределительных компаний (МРСК).

«ФСК всегда имела некую автономию: получала директивы напрямую от правительства РФ и не зависела от «Россетей». «Рос-

сети» на единое казначейство. В 2017 году было предложено исключить ФСК из списка компаний, которые действуют на основании директив правительства», — отметила Валерия Минчичова. Однако обсуждение этой инициативы не привело к ожидаемым в «Россетях» результатам.

Передача управления ФСК «Россетям» всегда была спорным вопросом, как отмечает эксперт. И чаще всего вмешивался личностный фактор: с просьбой оставить подчинение правительству РФ обращались управленцы МСК к председателю правительства РФ Дмитрию Медведеву, к президенту Владимиру Путину. «Содержание встреч остается неизвестным, однако результат всегда был одинаков: ФСК оставалась дочерним предприятием «Россетей» без права управления последней», — подчеркнула Валерия Минчичова.

В начале 2020 года глава «Россетей» Павел Ливинский снова предпринял попытку консолидации ФСК на базе «Россетей», обратившись к Президенту РФ с соответствующей инициативой. После ее одобрения Владимиром Путиным совет директоров ФСК ЕЭС призвал акционеров компании одобрить передачу полномочий единоличного исполнительного органа компании управляющей организации — ПАО «Россети».

«Сейчас осуществление единого руководства — это оптимизация управления. Если управление в материнской компании и дочерних осуществляют одни и те же лица, холдинг получает эффективное управление без



Более семи лет компания «Россети» не прекращала попыток консолидации на своей базе магистральных сетей, находящихся в ФСК

ФСК ЕЭС в 2019 году составила 58 млрд рублей, «Россетей» — порядка 125 млрд рублей.

Эксперт отмечает, что объединение управления «Россетей» и ФСК будет иметь последствия для многих предприятий России.

«ФСК всегда продавала электричеством оптом, и промышленные гиганты, например «Русал», ЛУКОЙЛ, «Роснефть», НЛМК покупали электричество у ФСК дешевле, чем у «Россетей». Последняя продает электричество и в розницу, и оптом», — отметила Валерия Минчичова. В итоге консолидация управления может принести рост тарифов для промышленных гигантов. А это означает, что часть из них постараются перейти на

продает излишки по стоимости, в два раза превышающей себестоимость, равную 1,5 рублям, но даже стоимость сбыта 3,48 рублей за 1 кВт·ч дешевле, чем у сетевой компании, на 1 рубль.

Движение в сторону собственной генерации, по мнению Валерии Минчичовой, — это еще один шаг в будущее, в создание децентрализованной системы электроснабжения с множеством потребителей и поставщиков электроэнергии. С поправкой на одновременную централизацию электросетей в руках «Россетей».

Эксперт считает, что в дальнейшем «Россети» будут стараться консолидировать на своем балансе сетевое хозяйство для все тех же целей. Сейчас 75% сетей в России принадлежат «Россетям». Напомним, стратегией до 2030 года была предусмотрена окончательная консолидация электросетевого комплекса. Для того чтобы получить контроль над тремя четвертями распределительных сетей, компания «Россети» через свои дочерние представительства в регионах развернула кампанию по скупке активов независимых ТСО за счет собственной прибыли. Сделки происходили даже в тех случаях, когда стоимость активов, которую устанавливали владельцы этих территориально-сетевых организаций, не соответствовала их качеству и была завышена. «Но «Россети» могли себе это позволить: в 2018 году, согласно данным компании, чистая прибыль составила 124,7 млрд рублей. Это на 2,9% выше показателя 2017 года», — пояснила Екатерина Косарева.

«И консолидация 100% сетей будет означать, что акции «Россетей» на фондовом рынке станут «голубыми фишками», самыми надежными ценными бумагами», — подытоживает Валерия Минчичова.

Светлана ПОПОВА

«ФСК всегда имела некую автономию: получала директивы напрямую от Правительства РФ и не зависела от «Россетей». «Россети» давно стремились к консолидации активов»

сети» давно стремились к консолидации активов. Например, в 2014 году предлагалось создать единую операционную компанию на базе всех активов с целью оптимизации операционных активов. В 2015 году «Россети» пытались перевести ФСК и «Россети»

дополнительных затрат — как финансовых, так и операционных — на передачу информации менеджерами друг другу. Плюс к тому ФСК — достаточно прибыльный актив», — отмечает Валерия Минчичова. Согласно отчетности компаний, чистая прибыль

собственную электрогенерацию. На фоне постоянного роста нагрузки на промышленных потребителей электроэнергии в виде инвестиций в ДПМ-штрих, ВИЭ и так далее такой вид генерации становится уже более доступным и выгодным для российской промышленности. Как рассказала Екатерина Косарева, управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult, собственная электрогенерация может выйти на окупаемость в среднем через пять лет после введения в эксплуатацию. При этом можно ускорить этот процесс путем продажи излишков в близлежащие населенные пункты по цене ниже, чем установлена сетевыми монополистами. Эксперт отметила, к примеру, опыт дочерней компании холдинга «Магнит» ООО «МагнитЭнерго», которая

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ФСК И «РОССЕТЕЙ» (МЛРД РУБ.) В 2019 ГОДУ



Источник: данные компаний

Энергия людям
ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ

+16

№ 5 (102) 2020

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
АО «РЭС»

РЕДАКЦИЯ:
Светлана Попова
Ксения Потапова
Агата Маринина

ДИЗАЙН И ВЕРСТКА:
Елена Мартынова

ПОЧТОВЫЙ АДРЕС РЕДАКЦИИ:

Ежемесячное информационно-аналитическое издание «Энергия людям»
Инструментальная ул., 3, лит. X
Санкт-Петербург, 197376
тел.: +7 (812) 777-78-05
Отпечатано ООО «Типография Экспресс-Реклама»
Санкт-Петербург, Заставская ул., 5/1 лит. А
тел./факс: 388-00-54, 388-68-85
Подписано в печать 29.05.2020 г.

Тираж 10 500 экз.
Распространяется бесплатно

СВИДЕТЕЛЬСТВО О РЕГИСТРАЦИИ СМИ
ПИ № ФС77-51755 от 23.11.2012 г., выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Редакция не несет ответственности за содержание авторских материалов.

ЭНЕРГИЯ-ЛЮДЯМ.РФ
INFO@ENPL.RU